

УДК 33

DOI: 10.34670/AR.2023.67.11.029

Трансакционные издержки в инновационной деятельности и пути их снижения

Мартынова Юлия Анатольевна

Доцент кафедры бизнес-информатики и менеджмента,
Санкт-Петербургский государственный
университет аэрокосмического приборостроения,
190000, Российская Федерация, Санкт-Петербург, ул. Большая Морская, 67;
e-mail: Juli_ko@list.ru

Аннотация

Инновационная деятельность является основным драйвером развития экономики, однако всегда сопровождается высоким уровнем неопределенности и риска. Если учесть, что ходе любого взаимодействия субъекта хозяйствования с внешней средой появляются издержки взаимоотношений, то в случае с инновационной деятельностью они еще выше, так как формальные правила не могут охватывать все возможные варианты развития событий. Такие издержки называются трансакционными. Инновационные процессы всегда сопровождаются повышенными трансакционными издержками, инициируемыми внешней средой вследствие несовпадения интересов государства и субъектов хозяйствования в части определения целей и направлений стратегического развития, а также асимметричности информации и неопределенности. Данные издержки определяют деятельность субъекта в различных условиях и при росте снижают инновационную активность. Наблюдается рост трансакционных издержек в общих производственных затратах ВВП вследствие расширения масштабов и сложности координации факторов и выпуска производства товаров, а также появления дополнительных политических трансакционных издержек для экономики. Чем сложнее внешняя среда, чем менее эффективны существующие нормы и правила, принятые в бизнес-среде, тем выше трансакционные издержки.

Для цитирования в научных исследованиях

Мартынова Ю.А. Трансакционные издержки в инновационной деятельности и пути их снижения // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2023. Том 13. № 8А. С. 324-328. DOI: 10.34670/AR.2023.67.11.029

Ключевые слова

Трансакционные издержки, инновационная деятельность, риск, инновационные процессы, информация.

Введение

Развитие теории транзакционных издержек началось в 1930-е гг., но понимание важности применения на операционном уровне пришло только в 1960-е гг. Транзакция имеет место тогда, когда товар или услуга совершают переход от одного технологического процесса к другому. При завершении одной стадии переход к другой, в случае хорошей организации, проходит гладко, но в реальности так бывает редко. В механических системах это называется трением, а в экономических – транзакционными издержками [Уильямсон, 1996]. Транзакционные издержки задерживают, а иногда и блокируют формирование рыночных механизмов.

Таким образом, под транзакционными издержками понимают издержки, возникающие при осуществлении транзакций. Они складываются из затрат ресурсов и затрат времени на совершение сделки, а также из потерь, возникающих вследствие того, что был заключен неполный или неэффективный контракт [там же].

Основная часть

Существуют различные классификации транзакционных издержек. Например, Р. Коуз разделил транзакционные издержки на: издержки на расходы по подготовке контрактов (поиск информации), расходы на заключение контракта (переговоры и принятие решений), расходы на мониторинг и отстаивание своих интересов. [Коуз, 1995]

Транзакционные издержки также делят на рыночные (издержки использования рыночного механизма), политические (связанные с поддержанием институциональных рамок общества) и управленческие или бюрократические (внутрифирменные издержки).

По зависимости от количества заключаемых контрактов, издержки делят на постоянные транзакционные издержки, которые сопряжены с созданием и поддержанием институционального устройства, и переменные транзакционные издержки, определяемые количеством сделок и их объемом.

Инновационная деятельность сопряжена с большим недостатком информации, высокой неопределенностью и непредсказуемостью результатов, с отсутствием четких правил и норм, необходимостью частых изменений условий и переговоров с партнерами. Все это ведет к высоким, по сравнению с иной деятельностью, транзакционным издержкам. При серьезных изменениях в факторах внешнего воздействия меняется характер взаимодействия хозяйствующих субъектов, в результате чего существующие институты могут не справляться со своей основной задачей, в результате транзакционные издержки на уровне страны увеличиваются [Устинова, 2018].

Чаще всего инновационная деятельность предполагает осуществление контроля и тщательных измерений на всех этапах инновационного процесса, что вызывает рост транзакционных издержек на микроуровне. В этой связи величина транзакционных издержек и инструменты их минимизации должны рассматриваться как важнейший критерий принятия решений в сфере инновационной деятельности всеми хозяйствующими субъектами.

На разных этапах инновационной деятельности возникают следующие виды транзакционных издержек:

- издержки поиска информации (данный вид издержек связан с затратами времени и ресурсов, необходимых для поиска информации, а также включает потери, связанные с неполнотой полученной информации);

- издержки ведения переговоров (данный вид издержек связан с затратами на ведение переговоров об условиях разного рода контрактов в процессе осуществления инновационной деятельности, заключение и оформление);
- издержки измерения (к инновационному продукту предъявляется ряд требований, но в контракте учитываются лишь некоторые из них, причем точность их измерения бывает чрезвычайно сложной, издержки измерения растут с повышением требований к точности);
- издержки спецификации и защиты прав собственности на инновационный продукт (сюда относят затраты на содержание формальных и неформальных институтов, в том числе этический аспект).
- издержки оппортунистического поведения [Доржиева, 2016].

Трансакционные издержки инновационной деятельности можно также классифицировать по источникам возникновения на трансакционные издержки трансформационного сектора (производство инновационного продукта) и трансакционного сектора (возникновение и развитие бизнес-идеи, реализация и продвижение инновационного продукта) [Жарова, 2015].

Заключение

Важной частью инновационной деятельности предприятий должна стать разработка мероприятий по снижению трансакционных издержек. Ряд авторов предлагает такие мероприятия, но без учета особенностей инновационной деятельности. В качестве основных предлагается следующий набор мер [Медушевская, 2016]:

1. В силу высокой неопределенности инновационных проектов необходим постоянный мониторинг рынка и сбор информации; формирование информационной базы потенциальных партнеров и их компетенции, которые могут быть полезны при реализации инновационных проектов.
2. На основе предложенной в первом пункте базы возможна кооперация и разработка проектов с участием большого количества партнеров с соответствующими компетенциями, то есть формирование команды участников проекта с учетом наиболее сильных сторон. В таком случае наиболее эффективным будет создание единой региональной базы при участии и помощи государства, тогда состав участников большинства инновационных проектов будет оптимальным с точки зрения компетенции и затрат на реализацию.
3. Формирование унифицированных форм большинства документов, участвующих в обороте при подготовке и реализации инновационных проектов, поможет сократить время и затраты на подготовку к реализации проекта. Такая рекомендация наиболее эффективно может быть реализована также на мезо- и макроуровне путем формирования формальных правил.
4. Сокращение числа трансакций также приводит к сокращению издержек. В этом случае мероприятия могут быть реализованы как на уровне предприятия (автоматизация, оптимизация бизнес-процессов и т.п.), так и на уровне региона (формирование развитой инфраструктуры, повышение эффективности работы институтов и т.п.).
5. Формирование среды и культуры, снижающих вероятность оппортунистического поведения. Причем снижение как среди сотрудников предприятия для повышения эффективности инноваций на предприятиях, так и среди предприятий для усиления инновационной активности в регионе. Инновационные проекты – это высокорискованные проекты, поэтому вариантом побуждения предприятий региона к действиям не только в своих, но и в общественных интересах может стать поддержка, субсидирование таких проектов.

Библиография

1. Доржиева Э.Л. Этика и доверие как инструменты минимизации транзакционных издержек в инновационной деятельности // Экономика и экологический менеджмент. 2016. № 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/etika-i-doverie-kak-instrumenty-minimizatsii-transaktsionnyh-izderzhkek-v-innovatsionnoy-deyatelnosti>.
2. Елагина А.С. Стандарты управления инновационными процессами компании: поиск институциональной модели // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 1А. С. 696-704.
3. Елагина А.С. Структура рынков инновационных товаров: подходы к оценке влияния на эффективность // Крымский научный вестник. 2015. № 2 (2). С. 59-64.
4. Жарова Е.Н. Транзакционные издержки в системе управления инновационной деятельностью и направления их снижения // Управление наукой и наукометрия. 2015. № 18.
5. Коуз Р. Природа фирмы // Гальперина В.М. (ред.) Теория фирмы. СПб.: Экономическая школа, 1995. С. 11-32.
6. Медушевская И.Е. Транзакционные издержки коммерческой организации // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Экономические науки. 2016. № 1 (4). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/transaktsionnye-izderzhki-kommercheskoy-organizatsii>.
7. Смирнова С.М., Елагина А.С. Генезис инновационных агропромышленных кластеров: российский и международный опыт // Крымский научный вестник. 2016. № 2 (8). С. 325-332.
8. Уильямсон О. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, «отношенческая» контракция. СПб.: Лениздат; CEV Press, 1996. 702 с.
9. Устинова Н.Г. Специфика транзакционных издержек в процессе становления инновационной экономики // Известия Саратовского ун-та Новая серия. Серия «Экономика. Управление. Право». 2018. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-transaktsionnyh-izderzhkek-v-protsesse-stanovleniya-innovatsionnoy-ekonomiki>.
10. Schmidt C. G., Wagner S. M. Blockchain and supply chain relations: A transaction cost theory perspective // Journal of Purchasing and Supply Management. – 2019. – Т. 25. – №. 4. – С. 100552.

Transaction costs in innovative activity and ways to reduce them

Yuliya A. Martynova

Associate Professor of the Department of business informatics and management,
Saint Petersburg State University of Aerospace Instrumentation,
190000, 67 Bol'shaya Morskaya str., Saint Petersburg, Russian Federation;
e-mail: Juli_ko@list.ru

Abstract

Innovation activity is the main driver of economic development; however, it is always accompanied by a high level of uncertainty and risk. If we consider that in the course of any interaction of a business entity with the external environment, relationship costs appear, then in the case of innovative activity they are even higher, since formal rules cannot cover all possible scenarios. Such costs are called transaction costs. Innovation processes are always accompanied by increased transaction costs initiated by the external environment due to the discrepancy between the interests of the state and economic entities in terms of determining the goals and directions of strategic development, as well as the asymmetry of information and uncertainty. These costs determine the activity of the subject in various conditions and, with growth, reduce innovative activity. There is an increase in transaction costs in the total production costs of GDP due to the expansion of the scale and complexity of the coordination of factors and the output of goods production, as well as the emergence of additional political transaction costs for the economy. The more complex the external environment, the less effective the existing norms and rules adopted in the business environment, the higher the transaction costs.

For citation

Martynova Yu.A. (2023) Transaktsionnye izderzhki v innovatsionnoi deyatel'nosti i puti ikh snizheniya [Transaction costs in innovative activity and ways to reduce them]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 13 (8A), pp. 324-328. DOI: 10.34670/AR.2023.67.11.029

Keywords

Transaction costs, innovation, risk, innovation processes, information.

References

1. Dorzhieva E.L. (2016) Etika i doverie kak instrumenty minimizatsii transaktsionnykh izderzhek v innovatsionnoi deyatel'nosti [Ethics and trust as tools for minimizing transaction costs in innovation]. *Ekonomika i ekologicheskii menedzhment* [Economics and Ecological Management], 2. Available at: <https://cyberleninka.ru/article/n/etika-i-doverie-kak-instrumenty-minimizatsii-transaktsionnyh-izderzhek-v-innovatsionnoy-deyatelnosti> [Accessed 12/06/2023].
2. Elagina A.S. (2015) Struktura rynkov innovatsionnykh tovarov: podkhody k otsenke vliyaniya na effektivnost' [Structure of innovative goods markets: approaches to assessing the impact on efficiency]. *Krymskii nauchnyi vestnik* [Crimean Scientific Bulletin], 2 (2), pp. 59-64.
3. Elagina A.S. (2019) Standarty upravleniya innovatsionnymi protsessami kompanii: poisk institutsional'noy modeli [Standards for managing innovative processes of the company: finding an institutional model]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 9 (1A), pp. 696-704.
4. Kouz R. (1995) Priroda firmy [The nature of the firm]. In: Gal'perina V.M. (ed.) *Teoriya firmy* [theory of the firm]. Saint Petersburg: Ekonomicheskaya shkola Publ., pp. 11-32.
5. Medushevskaya I.E. (2016) Transaktsionnye izderzhki kommercheskoi organizatsii [Transaction costs of a commercial organization]. *Izvestiya vysshikh uchebnykh zavedenii. Povolzhskii region. Ekonomicheskie nauki* [Volga region. Economic sciences], 1 (4). Available at: <https://cyberleninka.ru/article/n/transaktsionnye-izderzhki-kommercheskoy-organizatsii> [Accessed 18/06/2023].
6. Schmidt, C. G., & Wagner, S. M. (2019). Blockchain and supply chain relations: A transaction cost theory perspective. *Journal of Purchasing and Supply Management*, 25(4), 100552.
7. Smirnova S.M., Elagina A.S. (2016) Genezis innovatsionnykh agropromyshlennykh klasterov: rossiiskii i mezhdunarodnyi opyt [The genesis of innovative agro-industrial clusters: Russian and international experience]. *Krymskii nauchnyi vestnik* [Crimean Scientific Bulletin], 2 (8), pp. 325-332.
8. Uil'yamson O. (1996) *Ekonomicheskie instituty kapitalizma: Firmy, rynki, «otnoshencheskaya» kontraktatsiya* [Economic institutions of capitalism: Firms, markets, "relational" contracting]. Saint Petersburg: Lenizdat; CEV Press.
9. Ustinova N.G. (2018) Spetsifika transaktsionnykh izderzhek v protsesse stanovleniya innovatsionnoi ekonomiki [The specificity of transaction costs in the process of formation of an innovative economy]. *Izvestiya Saratovskogo un-ta Novaya seriya. Seriya «Ekonomika. Upravlenie. Pravo»* [Bulletin of the Saratov University New series. Series "Economics. Control. Law"], 1. Available at: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-transaktsionnyh-izderzhek-v-protsesse-stanovleniya-innovatsionnoy-ekonomiki> [Accessed 12/06/2023].
10. Zharova E.N. (2015) Transaktsionnye izderzhki v sisteme upravleniya innovatsionnoi deyatel'nost'yu i napravleniya ikh snizheniya [Transaction costs in the management system of innovation activities and ways to reduce them]. *Upravlenie naukoj i naukometriya* [Science management and scientometrics], 18.