

УДК 338

DOI: 10.34670/AR.2023.85.63.021

Условия и факторы развития производственного потенциала предприятия

Бренёва Любовь Александровна

Магистр,
Сибирский государственный университет науки и технологий,
660049, Российская Федерация, Красноярск, пр. Мира, 82;
e-mail: info@sibsau.ru

Воронина Елена Анатольевна

Кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономики предприятий и отраслей,
Сибирский государственный университет науки и технологий,
660049, Российская Федерация, Красноярск, пр. Мира, 82;
e-mail: info@sibsau.ru

Аннотация

В настоящее время существуют различные факторы, влияющие на производственный потенциал региона. В целом их можно разделить на две группы: региональные факторы, определяющие размещение промышленности в определенных местах, и агломерационные факторы, способствующие концентрации промышленности в некоторых из этих мест. Если не вникать в специфику отдельных отраслей, то для построения общей теории развития достаточно анализа лишь общих факторов регионального характера, к которым относятся те виды издержек производства, которые дифференцируются в зависимости от места размещения. Влияние всех факторов регионального характера можно свести к двум видам издержек, оказывающим наиболее существенное влияние на развитие: к транспортным издержкам и издержкам на рабочую силу. Современная теория развития производственного потенциала позволяет предприятиям оптимизировать свою деятельность, повысить эффективность производственных процессов и улучшить конкурентоспособность на рынке. Она также является основой для разработки стратегий долгосрочного развития предприятий и планирования инвестиций. Однако общие положения, касающиеся влияния транспортного, трудового и агломерационного факторов на потенциал промышленности, остаются справедливыми и в настоящее время дают представление об общих закономерностях развития производства потенциала региона.

Для цитирования в научных исследованиях

Бренёва Л.А., Воронина Е.А. Условия и факторы развития производственного потенциала предприятия // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2023. Том 13. № 5А. С. 469-478. DOI: 10.34670/AR.2023.85.63.021

Ключевые слова

Производственный потенциал, факторы, условия, влияние, специфика, промышленность, анализ, структура, состав, потребность.

Введение

В условиях нестабильного рынка развитие экономики, повышение конкурентоспособности отечественных предприятий и эффективности их функционирования, все в большей мере зависит от формирования инновационной структуры и состава производственного потенциала.

Инновационная структура предприятия включает в себя такие элементы, как научно-исследовательские центры, технические отделы, бизнес-инкубаторы и т.д. Они позволяют предприятию совершать научные и технологические разработки, создавать новые продукты и услуги, улучшать производственные процессы, повышать экологическую безопасность, снижать затраты и увеличивать прибыль.

Формирование инновационной структуры предприятия требует значительных финансовых ресурсов. Для решения этой задачи могут быть использованы различные источники финансирования, такие как банковские кредиты, инвестиции, гранты и т.д. При этом необходимо учитывать, что инновационные проекты обладают высоким риском и не всегда оправдывают ожидания инвесторов.

Состав производственного потенциала предприятия также должен быть ориентирован на инновационное развитие. Это может проявляться в использовании новых технологий, материалов и оборудования, а также в создании гибких производственных систем, способных быстро адаптироваться к изменениям на рынке.

Основная часть

Одним из способов формирования инновационной структуры и состава производственного потенциала является сотрудничество с другими предприятиями, научно-исследовательскими центрами и университетами. Оно позволяет обмениваться опытом и знаниями, создавать совместные проекты и делиться ресурсами.

Все вышеперечисленные меры могут быть эффективными только при наличии эффективной инновационной политики и управлении инновационным процессом на предприятии. Только такой подход позволит достичь больших успехов в развитии бизнеса и повысить конкурентоспособность предприятия.

Факторы влияния на формирование и развитие производственного потенциала предприятия – это совокупность всех движущих сил и причин (внешних и внутренних), определяющих динамику этого показателя [Разиньков, 2013].

Производственный потенциал предприятия – это вероятностная экономическая система, и, как любая система, которая функционирует в неопределенной среде, подвержена влиянию не только внутренней среды предприятия, состоящей из производственных звеньев и сфер деятельности, но и факторов внешней среды, то есть его макро- и микроокружения, имеющих более сложную природу и непредсказуемость.

Эти факторы включают в себя экономические, политические, социальные, технологические, экологические и правовые аспекты, которые могут повлиять на производственную деятельность предприятия и его способность реализовывать свой потенциал.

Для того чтобы успешно функционировать на рынке, предприятию необходимо анализировать свой производственный потенциал и соотносить его с изменениями внешней среды. Определение потенциала позволяет предприятию оценивать свои ресурсы, включая техническую оснащенность, производственные мощности и кадровый потенциал, а также

оценивать свои возможности для развития и удовлетворения потребностей рынка.

Важным аспектом производственного потенциала является его эффективность, то есть способность предприятия максимально использовать свои ресурсы для производства продукции. Эффективность производственного потенциала зависит от многих факторов, таких как квалификация персонала, технологические решения, логистическая организация и многие другие.

Для повышения эффективности производственного потенциала необходимо проводить постоянную работу по улучшению и совершенствованию производственных процессов, внедрять новые технологии и повышать квалификацию персонала.

Таким образом, производственный потенциал является ключевым элементом для успешного функционирования предприятия на рынке, и его эффективность зависит от многих факторов, как внутренних, так и внешних.

Внешние и внутренние факторы, по существу, определяют потенциальные возможности производственного потенциала. При этом наиболее сильным воздействием обладают: рыночные, человеческие, интеллектуальные, финансовые, производственные, материальные, организационные и др. Вызвано это тем, что производственный потенциал имеет более широкое комплексное понятие и в отличие от других видов потенциала предприятия, он реализует основную функцию предприятия – производить пользующуюся спросом на рынке определенную продукцию. Основу производственного потенциала составляют основные производственные фонды, материальные, энергетические и сырьевые ресурсы, кадры и другие. Именно это позволяет идентифицировать производственный потенциал с ресурсным потенциалом и, главное, применить ресурсный подход определению величины производственного потенциала.

Можно выделить следующую классификацию факторов, влияющих на формирование и использование ресурсного потенциала предприятия: по месту возникновения; по степени контролируемости воздействия; по направленности действия; по характеру воздействия; по характеру использования ресурсов компании; по степени зависимости от объектов управления [Разинькова, 2007]. Для оценки воздействия этих групп факторов, необходимо более подробно рассмотреть факторы, влияющие на формирование и использование производственного потенциала предприятия.

По месту возникновения:

- Внутренние факторы – это ресурсы, которые находятся внутри компании, например, технологии, персонал, финансы, управление.
- Внешние факторы – это ресурсы, которые находятся за пределами компании, например, клиенты, поставщики, конкуренты, экономические и политические условия.

По степени контролируемости воздействия:

- Возможность управления – это ресурсы, которые компания может контролировать и управлять, например, человеческий капитал, финансовые ресурсы, технологии.
- Невозможность управления – это ресурсы, которые компания не может контролировать, например, клиенты, конкуренты, экономические и политические условия.

По направленности действия:

- Прямые факторы – это ресурсы, которые напрямую влияют на производственный процесс, например, сырье, энергия, инфраструктура.
- Косвенные факторы – это ресурсы, которые не напрямую влияют на производственный

процесс, но важны для компании, например, бренд, репутация, социальные отношения.

По характеру воздействия:

- Положительные факторы – это ресурсы, которые увеличивают эффективность компании, например, новые технологии, квалифицированный персонал.
- Отрицательные факторы – это ресурсы, которые снижают эффективность компании, например, нехватка сырья, экологические проблемы.

По характеру использования ресурсов компании:

- Производственный потенциал – это ресурсы, которые используются для производства товаров и услуг, например, сырье, оборудование, персонал.
- Финансовый потенциал – это ресурсы, которые используются для инвестирования в различные проекты, например, инвестиции в новые технологии, маркетинговые кампании.

По степени зависимости от объектов управления:

- Внутренние объекты управления – это ресурсы, которые находятся под прямым контролем компании, например, персонал и финансы.
- Внешние объекты управления – это ресурсы, которые находятся за пределами компании и не могут быть контролированы, например, экономические и социальные условия, клиенты и конкуренты.

Факторы, воздействующие на производственный потенциал предприятия, по месту их возникновения подразделяют на: внешние и внутренние. К внешним факторам относят факторы, которые оказывают воздействие на предприятие извне, а к внутренним факторам, возникающие непосредственно на предприятии.

По степени контролируемости воздействия факторы подразделяют на контролируемые и неконтролируемые. Контролируемые факторы – это те на которые предприятие может усилить или ослабить его воздействие. К неконтролируемым факторам относятся те, на которые предприятие повлиять не может, и, которые могут возникнуть или исчезнуть независимо от того пытается предприятие их контролировать или нет.

Контролируемые факторы являются более предсказуемыми и могут быть управляемыми в рамках бизнес-стратегии. Примерами контролируемых факторов могут быть: цены на продукцию, качество товаров, уровень обслуживания и удовлетворенность клиентов, уровень затрат и производственная мощность.

К неконтролируемым факторам относятся природные катаклизмы, экономические кризисы, изменения законодательства, политические конфликты, изменения в мировом рынке и т.д. Такие факторы могут серьезно повлиять на бизнес и требуют более гибкого и реактивного подхода к управлению.

По направленности действия факторы производства подразделяются на позитивные и негативные. К позитивным факторам относятся факторы, воздействие которых влечет за собой улучшение использования производственного потенциала, а к негативным – воздействие которых ухудшает ситуацию на предприятии.

К позитивным факторам производства относятся:

- Трудовые ресурсы – подготовленные, мотивированные и высококвалифицированные сотрудники, способные обеспечить эффективность производственного процесса.
- Капитал – наличие достаточного объема финансовых средств позволяет обеспечить постоянное развитие производства и обновление производственных мощностей.

- Технологии – применение современных и эффективных технологий позволяет увеличить производительность труда, сократить время на производство и снизить издержки.
- Ресурсы природы – использование экологически чистых и энергосберегающих материалов и источников энергии позволяет улучшить качество продукции и экономить ресурсы.

К негативным факторам производства относятся:

- Недостаток кадров – отсутствие рабочих или нехватка квалифицированных специалистов может привести к снижению производительности и качества продукции.
- Недостаток капитала – нехватка финансовых средств может привести к замедлению развития производства и к ограничению возможностей для инвестиций.
- Устаревшие технологии – применение устаревших технологий может привести к снижению производительности и качества продукции, а также увеличению издержек.
- Ухудшение качества ресурсов – использование низкокачественных материалов или источников энергии может привести к ухудшению качества продукции или к повреждению оборудования.

По характеру воздействия факторы подразделяются на: экономические, организационные, технические, экологические, социально-психологические, технологические и другие.

Экономические факторы включают в себя изменение валютного курса, инфляцию, налоговую политику, рыночные цены и т.д.

Организационные факторы связаны с изменением структуры и управления организацией, изменением процессов работы, решением задач и т.д.

Технические факторы относятся к изменению технической базы и используемых технологий, уровню оснащенности оборудованием, изменением технических параметров продукции и услуг.

Экологические факторы включают в себя воздействие на окружающую среду, экологические ограничения и регулирования, изменение климата и т.д.

Социально-психологические факторы связаны с изменением потребностей и вкусов потребителей, изменением менталитета и поведенческих моделей, влиянием социальных и политических факторов на организацию.

Технологические факторы относятся к изменению уровня и качества технологий, технологических процессов и производственной базы.

К другим факторам можно отнести изменение законодательства, геополитические факторы, риски и потенциальные угрозы для организации.

Логическая схема факторов формирования и использования производственного потенциала предприятия на рисунке 1.

Экстенсивные и интенсивные факторы являются определяющими в формировании и использовании производственного потенциала предприятия и отражают характер использования ресурсов предприятия. В свою очередь, экстенсивные факторы можно разделить на следующие группы. Это: увеличение количества используемых ресурсов предприятия, количества средств труда, количества предметов труда, численности персонала; увеличение времени использования ресурсов, запасов оборотных фондов, времени использования персонала и продолжительности функционирования средств труда; устранение непроизводительного использования ресурсов, средств труда, рабочих машин и технологического оборудования, материальных, трудовых и других ресурсов.

К интенсивным факторам относят: совершенствование: процесса функционирования используемых материальных, трудовых, энергетических и других ресурсов, технологии и организации производства; повышение производительности труда; улучшение воспроизводства и обновления основных производственных фондов. Важное место в интенсификации производства отводится совершенствованию качественных характеристик используемых ресурсов, средств, предметов труда и рабочей силы.

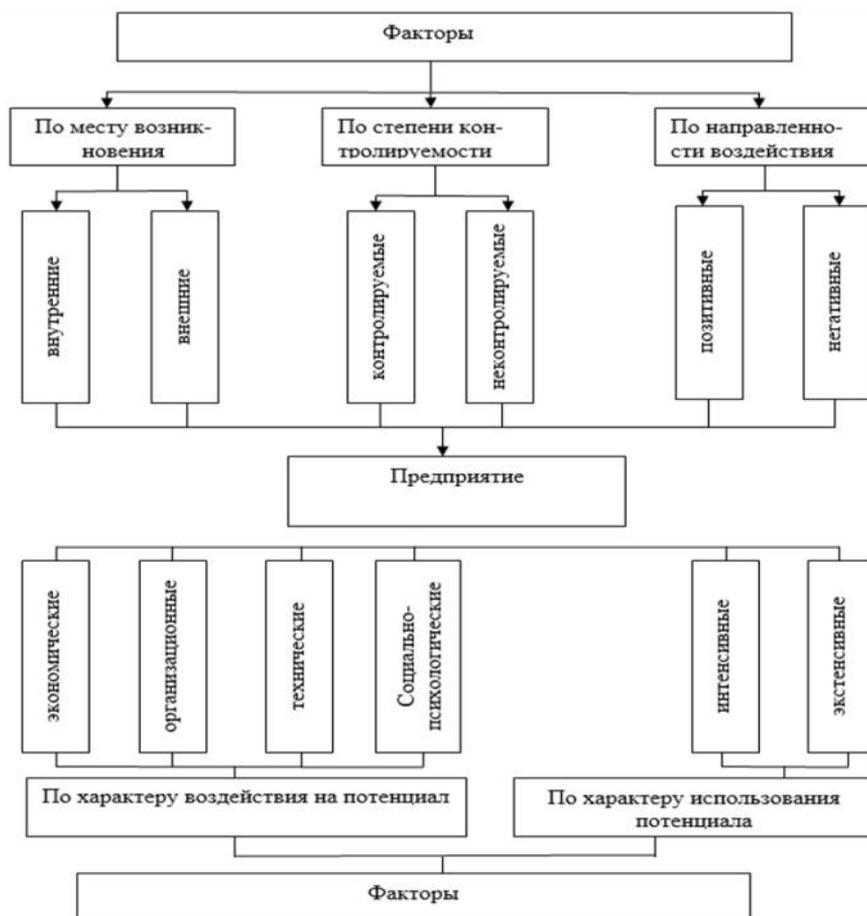


Рисунок 1 - Факторы, влияющие на эффективность формирования и использования производственного потенциала предприятия

Другими словами, интенсификация производства – это использование ресурсов более эффективно и экономически выгодно при сохранении или повышении качества продукции. К интенсивным факторам также можно отнести реорганизацию рабочего времени, внедрение новых методов управления производством, автоматизацию процессов и усовершенствование технологий. Все эти меры позволяют увеличивать объемы производства и выпуск продукции при снижении затрат на производство.

Определенный интерес представляет классификация факторов, влияющих на планирование использования производственного потенциала предприятия. Среди факторов можно выделить следующие их группы. Это:

- факторы, которые обусловлены спецификой организации, к ним можно отнести уровень научно- технологического развития и управления предприятием, концентрацию

капитала предприятия и диверсификацию производства, воздействие достижений научно-технического прогресса на производственный процесс, организацию и управление; разделение труда и др.

- факторы, обусловленные спецификой форм и методов процесса планирования: полнота планирования, предполагающая учет возможно большего (полного) числа факторов, которые имеют значение для принятия решения; детализация планирования – по наиболее важным позициям планируемых показателей; точность планирования достижения поставленной цели; эластичность и гибкость планирования.

Нестабильность общественного развития и глубинные трансформации экономической системы России вызывают необходимость перестройки всего хозяйственного механизма предприятий, изменения пропорций между элементами производственного потенциала, формирования новых и разрушения старых производственных связей, переоценки традиционных ориентиров развития с учетом достижений научно-технического прогресса [Разиньков, 2015].

Перестройка хозяйственного механизма предприятий включает в себя не только изменения в производственных процессах и технологиях, но и в управленческих структурах и методах управления. Необходимо формировать новые организационные структуры, адаптированные к условиям быстро меняющегося рынка и общественного развития.

Изменение пропорций между элементами производственного потенциала связано с необходимостью усиления роли инноваций и научно-технического прогресса в развитии экономики. Необходимо перераспределить ресурсы и инвестиции с учетом новых технологий и рыночных требований.

Формирование новых производственных связей и переоценка традиционных ориентиров развития требуют анализа потребностей рынка и изменений в поведении потребителей. Необходимо ориентироваться на создание качественно новых товаров и услуг, учитывая глобальные тенденции в экономике и социальной сфере.

В целом, перестройка хозяйственного механизма предприятий является необходимым условием для успешной адаптации российской экономики к неблагоприятным условиям внутреннего и внешнего рынка, укрепления ее конкурентоспособности и увеличения экономического роста.

Можно сделать вывод, что в основе формирования производственного потенциала и повышения эффективности его использования на современных предприятиях находится развитие трудового потенциала.

Это вызывает необходимость разработки прогрессивных теоретических концепций формирования и повышения эффективности использования потенциала предприятий. Большие резервы заложены в совершенствовании получения и использования коммерческой информации. Качество информационных потоков на предприятии оказывает непосредственное влияние на его адаптивность, а в итоге и на конечные результаты предприятия. Информация связывает все элементы предпринимательской деятельности, особенно это относится к информации по емкости рынка, которая, по существу, регулирует функционирование производственной системы, оказывает влияние на сбыт продукции и, следовательно, на формирование и использование производственного потенциала, учета факторов, воздействующих на эти процессы.

Современная теория развития производственного потенциала базируется на современном математическом аппарате, позволяющем учесть нелинейные зависимости факторов и

дискретный характер развития предприятий.

Эта теория рассматривает производственный потенциал как совокупность всех имеющихся на предприятии ресурсов, а также технологий и организационных структур, которые позволяют максимально эффективно использовать эти ресурсы. Она также учитывает влияние внешних факторов, таких как изменения на рынке, изменения в законодательстве и другие.

Современный математический аппарат позволяет строить компьютерные модели развития предприятий, учитывающие множество факторов и переменных. Эти модели позволяют предсказывать изменения в производственном потенциале при изменении каких-либо из факторов, а также определять оптимальные стратегии развития предприятий.

Важной частью современной теории развития производственного потенциала является учет человеческого фактора. Это означает, что при оценке производственного потенциала учитывается не только наличие и состояние техники и оборудования, но и квалификация персонала, его мотивация и другие аспекты, которые влияют на эффективность производственного процесса.

Заключение

Современная теория развития производственного потенциала позволяет предприятиям оптимизировать свою деятельность, повысить эффективность производственных процессов и улучшить конкурентоспособность на рынке. Она также является основой для разработки стратегий долгосрочного развития предприятий и планирования инвестиций.

Однако общие положения, касающиеся влияния транспортного, трудового и агломерационного факторов на потенциал промышленности, остаются справедливыми и в настоящее время дают представление об общих закономерностях развития производства потенциала региона.

Библиография

1. Боландина В.В., Косенко Т.Г. Рациональное использование земельных ресурсов // Наука и образование в XXI веке. М., 2015. С. 22-24.
2. Гавриш А.А., Ковалева Т.А., Косенко Т.Г. Оценка качества и конкурентоспособности продукции растениеводства // Актуальные проблемы аграрной экономики. Персиановский, 2014. С. 52-54.
3. Голотвина О.И., Косенко Т.Г. Оценка эколого-экономической эффективности сельскохозяйственного производства // Перспективы развития науки и образования. М., 2015. С. 114-115.
4. Климова А.Н., Косенко Т.Г. Факторы устойчивости сельскохозяйственного производства // Наука и образование в жизни современного общества сборник научных трудов. Тамбов, 2015. С. 66-68.
5. Косенко М.А. Оценка инбредных самонесовместимых линий редьки европейской зимней // Картофель и овощи. 2012. № 2. С. 30.
6. Косенко М.А. Эффективность производства гибридных семян редьки европейской // Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации. Персиановский, 2014. С. 62-64.
7. Косенко Т.Г. Обоснование способов предпосевной обработки почвы и ухода за посевами гороха на черноземе обыкновенном Ростовской области: дис. ... канд. сельскох. наук. Персиановский, 2005. 226 с.
8. Косенко Т.Г. Оценка факторов и условий развития производства. Персиановский, 2014. 156 с.
9. Разиньков П.И. Проблемы совершенствования управления на предприятии в условиях нестабильного рынка // Сборник научных трудов факультета управления и социальных коммуникаций. Тверь, 2015. С. 209-213.
10. Разиньков П.И. Экономическое состояние и конкурентоспособность предприятия. Методы анализа и показатели оценки. Тверь, 2013. 152 с.
11. Разинькова О.П. Основные производственные фонды предприятия. Развитие и эффективность использования. Тверь, 2007. 192 с.

Conditions and factors of development of the production potential of the enterprise

Lyubov' A. Breneva

Master's Degree,
Siberian State University of Science and Technology,
660049, 82, Mira ave., Krasnoyarsk, Russian Federation;
e-mail: info@sibsau.ru

Elena A. Voronina

PhD in Economics,
Associate Professor of the Department of Economics
of Enterprises and Industries,
Siberian State University of Science and Technology,
660049, 82, Mira ave., Krasnoyarsk, Russian Federation;
e-mail: info@sibsau.ru

Abstract

Currently, there are various factors affecting the production potential of the region. In general, they can be divided into two groups: regional factors that determine the location of industry in certain places, and agglomeration factors that contribute to the concentration of industry in some of these places. If you do not delve into the specifics of individual industries, then to build a general theory of development, it is enough to analyze only general factors of a regional nature, which include those types of production costs that are differentiated depending on the location. The influence of all regional factors can be reduced to two types of costs that have the most significant impact on development: transport costs and labor costs. The modern theory of production potential development allows enterprises to optimize their activities, increase the efficiency of production processes and improve competitiveness in the market. It is also the basis for the development of strategies for the long-term development of enterprises and investment planning. However, the general provisions regarding the influence of transport, labor and agglomeration factors on the potential of the industry remain valid and currently give an idea of the general patterns of development of the production potential of the region.

For citation

Breneva L.A., Voronina E.A. (2023) Usloviya i faktory razvitiya proizvodstvennogo potentsiala predpriyatiya [Conditions and factors of development of the production potential of the enterprise]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 13 (5A), pp. 469-478. DOI: 10.34670/AR.2023.85.63.021

Keywords

Production potential, factors, conditions, influence, specifics, industry, analysis, structure, composition, demand.

References

1. Bolandina V.V., Kosenko T.G. (2015) Ratsional'noe ispol'zovanie zemel'nykh resursov [Rational use of land resources]. In: *Nauka i obrazovanie v XXI veke* [Science and education in the XXI century]. Moscow.
2. Gavrish A.A., Kovaleva T.A., Kosenko T.G. (2014) Otsenka kachestva i konkurentosposobnosti produktsii rastenievodstva [Assessment of the quality and competitiveness of crop production]. In: *Aktual'nye problemy agrarnoi ekonomiki* [Actual problems of agrarian economy]. Persianovsky.
3. Golotvina O.I., Kosenko T.G. (2015) Otsenka ekologo-ekonomicheskoi effektivnosti sel'skokhozyaistvennogo proizvodstva [Evaluation of the ecological and economic efficiency of agricultural production]. In: *Perspektivy razvitiya nauki i obrazovaniya* [Prospects for the development of science and education]. Moscow.
4. Klimova A.N., Kosenko T.G. (2015) Faktory ustoychivosti sel'skokhozyaistvennogo proizvodstva [Factors of sustainability of agricultural production]. In: *Nauka i obrazovanie v zhizni sovremennogo obshchestva sbornik nauchnykh trudov* [Science and education in the life of modern society, collection of scientific papers]. Tambov.
5. Kosenko M.A. (2014) Effektivnost' proizvodstva gibridnykh semyan red'ki evropeiskoi [Efficiency of production of hybrid seeds of European radish]. In: *Novaya model' ekonomicheskogo rosta: nauchno-teoreticheskie problemy i mekhanizm realizatsii* [New model of economic growth: scientific and theoretical problems and implementation mechanism]. Persianovsky.
6. Kosenko M.A. (2012) Otsenka inbrednykh samonesovmestimyykh linii red'ki evropeiskoi zimnei [Evaluation of inbred self-incompatible lines of European winter radish]. *Kartofel' i ovoshchi* [Potatoes and vegetables], 2, p. 30.
7. Kosenko T.G. (2005) *Obosnovanie sposobov predposevnoi obrabotki pochvy i ukhoda za posevami gorokha na chernozeme obyknovennom Rostovskoi oblasti. Doct. Dis.* [Substantiation of methods of pre-sowing tillage and care of pea crops on ordinary chernozem of the Rostov region. Doct. Dis.]. Persianovsky.
8. Kosenko T.G. (2014) *Otsenka faktorov i uslovii razvitiya proizvodstva* [Assessment of factors and conditions for the development of production]. Persianovsky.
9. Razin'kova O.P. (2007) *Osnovnye proizvodstvennyye fondy predpriyatiya. Razvitie i effektivnost' ispol'zovaniya* [The main production assets of the enterprise. Development and efficiency of use]. Tver.
10. Razin'kov P.I. (2013) *Ekonomicheskoe sostoyanie i konkurentosposobnost' predpriyatiya. Metody analiza i pokazateli otsenki* [Economic condition and competitiveness of the enterprise. Methods of analysis and evaluation indicators]. Tver.
11. Razin'kov P.I. (2015) Problemy sovershenstvovaniya upravleniya na predpriyatii v usloviyakh nestabil'nogo rynka [Problems of improving management at an enterprise in an unstable market]. In: *Sbornik nauchnykh trudov fakul'teta upravleniya i sotsial'nykh kommunikatsii* [Collection of scientific papers of the Faculty of Management and Social Communications]. Tver.