

УДК 33

DOI: 10.34670/AR.2023.88.67.020

Международное экономическое сотрудничество в условиях глобализационных процессов

Султанлы Орман Огтай оглы

Аспирант,
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
117997, Российская Федерация, Москва, пер. Стремянный, 36;
e-mail: sultanliorman@yahoo.com

Аннотация

В статье рассмотрены некоторые аспекты международного сотрудничества в условиях глобализационных процессов. Дан анализ историческим тенденциям развития международного экономического сотрудничества, рассмотрена проблема определения понятия «международное экономическое сотрудничество», предложено авторское определение данного понятия. Дана общая характеристика особенностей реализации международного экономического сотрудничества в условиях глобализационных процессов, выявлены аддиктивные уровни международного экономического сотрудничества с краткой характеристикой каждого из них. Проанализированы особенности международного экономического сотрудничества в условиях глобализации на современном этапе под влиянием последствий пандемии Covid-19. Был сделан вывод, что экономическое сотрудничество определяется как основной метод решения проблем человечества в международной среде, однако она требует, в свою очередь, внутренней политической поддержки глобального экономического участия. В контексте нынешней эпохи глобализации степень экономической интеграции углубляется, в результате чего экономическое развитие различных стран смешивается и зависит друг от друга. Соответственно, международные отношения также находятся в постоянном изменении, что добавляет факторы, которые все страны мира должны учитывать при развитии международного экономического сотрудничества.

Для цитирования в научных исследованиях

Султанлы О.О. Международное экономическое сотрудничество в условиях глобализационных процессов // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2023. Том 13. № 4А. С. 144-152. DOI: 10.34670/AR.2023.88.67.020

Ключевые слова

Международное экономическое сотрудничество, глобализация, интеграция, формы международного экономического сотрудничества, мировая экономика, макроэкономическая политика, пандемия Covid-19.

Введение

Глобализация – процесс, посредством которого все более свободный поток идей, людей, товаров, услуг и капитала ведет к интеграции экономики и обществ. Глобализация оказывает глубокое влияние на мировую экономику с точки зрения скорости, масштаба, системы и многих других аспектов. В то же время, с развитием глобализации все чаще проявляется тенденция, когда в некоторых развитых странах стали преобладать антиглобалистские тенденции, такие как протекционизм, односторонность и популизм, что приводит к постоянным торговым трениям, неупорядоченному экономическому развитию, политическим антагонизмам и частым проблемам в сфере международной и национальной безопасности. Поэтому в условиях глобализации развитие международного экономического сотрудничества, несомненно, является одной из важнейших задач, которую должно решать мировое сообщество в настоящее время.

Весомый вклад в разработку теоретических и методологических основ исследования международного экономического сотрудничества сделали следующие исследователи: Е.Н. Смирнов [Смирнов, 2020], И.С. Мога, А.В. Пасько [Мога, Пасько, 2019], А.Н. Шохин [Шохин, 2018], К. Баслар [Baslar, 1998], М.Н. Язид [Yazid, 2015], К. Батлер, С. Пикфорд [Butler, Pickford, www] и другие. Исследование основных тенденций международного экономического сотрудничества в условиях глобализационных процессов остается актуальным и сегодня. Обусловлено это тем, что глобализация неизбежно приводит к новой структуре, новым проблемам и изменениям в глобальном управлении мировой экономикой.

Цель данной статьи состоит в проведении анализа основных тенденций международного экономического сотрудничества в условиях глобализационных процессов. Для достижения поставленной цели были определены следующие задачи: охарактеризовать исторические тенденции становления и развития международного экономического сотрудничества, дать определение понятию «международное экономическое сотрудничество», исследовать формы и уровни международного экономического сотрудничества, рассмотреть особенности реализации международного экономического сотрудничества в условиях глобализационных процессов и охарактеризовать роль международного экономического сотрудничества в преодолении последствий пандемии Covid-19.

Для достижения поставленной цели и решения определенных задач использованы были следующие методы: метод теоретического обобщения для формирования собственного подхода к пониманию ключевых понятий в области формирования международного экономического сотрудничества в условиях глобализации; статистического и сравнительного анализа для исследования состояния международного экономического сотрудничества и для определения тенденций его развития в условиях глобализации.

Современные теоретические подходы к международному экономическому сотрудничеству

Международное экономическое сотрудничество выступает продуктом глобализации, которую в последние десятилетия рассматривали как необратимая силу, навязываемую миру некоторыми странами и институтами, через которые все более свободный поток идей, людей, товаров, услуг и капитала ведет к интеграции экономик и общества [Savrul, Incegara, 2015]. Экономический аспект явления связан с возрастающей взаимозависимостью мировых экономик в результате роста масштабов трансграничной торговли товарами и услугами, притока

международного капитала и широкого и быстрого распространения технологий. Он отражает продолжающееся расширение и взаимную интеграцию рыночных границ и является необратимой тенденцией экономического развития всего мира на рубеже тысячелетий [там же].

С происходящими в настоящее время интернационализации тесно связана трансформация такого понятия, как «международное экономическое сотрудничество». Процесс определения понятия «международное экономическое сотрудничество» является сложным и динамичным, на него влияют особенности международной среды. В частности, Г. Караиани и К. Джорджеску определяют экономическое сотрудничество как форму международного сотрудничества с целью получения взаимных выгод за счет совместного использования финансовых, материальных и технологических ресурсов всех партнеров [Caraiani, Georgescu, 2013]. С точки зрения П. Танаси, международное экономическое сотрудничество представляет собой обмен деятельностью в различных областях и странах и охватывает международную торговлю, кооперацию в производстве, научно-техническую кооперацию, международные перевозки, туризм, финансовые отношения, сферу услуг и др. [Andruseac, Hertug, 2015]. Таким образом, международное экономическое сотрудничество не является одномерным понятием, оно предполагает многоаспектный подход.

С учетом вышеизложенного, можно предложить следующее определение понятия «международное экономическое сотрудничество» как компонент международного сотрудничества, целью которого является создание условий, необходимых для облегчения процессов торговой и финансовой интеграции на международной арене путем осуществления действий с целью получения косвенных экономических выгод в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Уровни международного экономического сотрудничества

Международное экономическое сотрудничество и интеграцию можно разделить на пять аддитивных уровней, каждый из которых присутствует в глобальном ландшафте.

1. Беспшлинная торговля. Тарифы (налог на ввозимые товары) между странами-членами определенного экономического сообщества значительно снижены, а некоторые и вовсе отменены. Каждая страна-член сохраняет свои тарифы в отношении третьих стран, включая свою экономическую политику. Общая цель соглашений о свободной торговле заключается в развитии эффекта масштаба и сравнительных преимуществ, способствуя экономической эффективности. Проблема касается разрешения споров, поскольку соглашения о свободной торговле, как правило, предлагают ограниченные механизмы разрешения споров. Следовательно, они подвержены соответствующему влиянию вовлеченных стран, что может привести к разным результатам в зависимости от их экономического размера. Крупная и сложная экономика, имеющая соглашение о свободной торговле с более мелкими странами, имеет больше возможностей для переговоров о выгодных условиях и разрешения споров.

2. Таможенный союз. Устанавливает общие внешние тарифы для стран-членов, подразумевая, что одни и те же тарифы применяются к третьим странам; установлен общий торговый режим. Таможенные союзы особенно полезны для выравнивания конкурентного поля и решения проблемы реэкспорта, когда импортеры могут использовать преференциальные тарифы в одной стране для ввоза (реэкспорта) в другую страну, с которой у них есть преференциальные тарифы. Движение капитала и рабочей силы остается ограниченным.

3. Общий рынок. Услуги и капитал могут свободно перемещаться внутри стран-членов,

увеличивая эффект масштаба и сравнительные преимущества. Однако каждый национальный рынок имеет свои собственные правила, такие как стандарты продукции, заработная плата и льготы.

4. Экономический союз (единый рынок). Все тарифы снимаются для торговли между странами-членами, создавая единый рынок. Существует также свободное перемещение рабочей силы, позволяющее работникам одной страны-члена переезжать и работать в другой стране-члене. Денежно-кредитная и фискальная политика между странами-членами гармонизированы, что подразумевает определенный уровень политической интеграции. Следующий шаг касается валютного союза, в котором используется общая валюта, например Европейского союза (евро).

5. Политический союз. Представляет собой потенциально наиболее продвинутую форму интеграции с общим правительством, при которой суверенитет страны-члена значительно снижается. Встречается только в национальных государствах, таких как федерации, где центральное правительство и регионы (провинции, штаты и т. д.) имеют уровень автономии в отношении четко определенных вопросов, таких как образование [Yazid, 2015].

Особенности влияния глобализации на международное экономическое сотрудничество

Влияние глобализации на международное экономическое сотрудничество является широко обсуждаемой темой, и очевидно, что как сторонники, так и противники могут обосновать свои аргументы, предложив доказательства, подтверждающие законность их собственных точек зрения. Транснациональная или глобальная торговля поощряется рядом международных организаций, таких как ВТО (Всемирная торговая организация) и ГАТТ (Генеральные соглашения по тарифам и торговле), а также все более либеральной практикой финансовых учреждений в отношении международного движения денег. Теоретически снижение тарифов, квот и практически всех торговых ограничений является взаимовыгодной практикой. Однако противники экономической глобализации рассматривают ее как более многогранную проблему [Sheldon, www].

С одной стороны, самый популярный аргумент против экономической глобализации связан с несправедливым преимуществом и эксплуатацией развивающихся стран. Это также вызывает внутренние проблемы в развитых странах. Вся практика аутсорсинга на Дальний Восток (или в страны, где себестоимость производства значительно ниже, чем на родине) является следствием экономической глобализации. С другой стороны, экономическая глобализация разрушает не только развивающиеся экономики, но и развитые страны. Центральный вопрос заключается в том, каков оптимальный баланс международного экономического сотрудничества в условиях глобализации?

Говоря о положительных аспектах влияния глобализации на международное экономическое сотрудничество, не стоит забывать, что глобализация открывает новые возможности для бизнеса, как для развитых, так и для развивающихся стран. Развитые страны, имея доступ к внешним рынкам, могут продавать свою продукцию на другом рынке [Kuерrer, 2022]. С другой стороны, экономика развивающихся стран в основном основана на продуктах, пользующихся спросом в развитых странах. Развитые страны не производят или не могут производить эти продукты экономически эффективно. Таким образом, выигрывают обе стороны.

Теоретически доступ к новым рынкам взаимовыгоден – поскольку торговля носит добровольный характер, когда люди покупают товары, и продавец, и потребитель выигрывают

от сделки. Развивающиеся и развитые страны могут в равной степени выиграть от минимальных торговых ограничений, однако их уязвимость к изменениям сильно отличается. Глобализация увеличивает число возможных потребительских выборов почти до бесконечности – в потребительских обществах спрос на более дешевые продукты настолько остр, что в условиях жесткой конкуренции учитывается даже минимальная сумма денег. Благодаря глобализации потребители не только получают более низкие цены, но и улучшается качество (бесспорно, не для всех продуктов) и ассортимент предлагаемых продуктов [там же]. В то же время, необходимо учитывать, что в тех случаях, когда все сообщество или регион зависит от определенного товара (например, стали), бедность населения этого региона, вызванная глобализацией, является нежелательным социальным и политическим последствием.

Вследствие глобализации исчезают не только физические границы; финансовые институты также становятся взаимосвязанными. Движение денег больше не подлежит ограничениям, что, безусловно, увеличивает глобальные возможности для бизнеса, но в то же время делает национальные экономики более уязвимыми. Всякий раз, когда происходит массовое движение денег, одна система (государство, сообщество) выигрывает больше, чем другая система (государство, сообщество, переживающие бегство капитала и/или кризис ликвидности). Чрезмерный вывод капитала из стран оказал серьезное влияние на экономику многих стран – Греция, Великобритания, США, Россия. Например, чистый отток капитала из России в 2021 г. вырос на 42,8% по сравнению с предыдущим годом и составил \$72 млрд. [Чистый отток..., 2022].

Одним из последствий глобализации в рамках международного экономического сотрудничества является расширяющееся поле деятельности многонациональных предприятий. Считается, что они способствуют росту и занятости за счет создания новых рабочих мест, реализации новых инвестиций, внедрения новых технологий и позволяют принимающим странам интегрироваться и модернизироваться в глобальных цепочках создания стоимости. Однако, их роль также весьма противоречива. Благодаря более открытым рынкам и низким транспортным расходам крупные фирмы, такие как Honda, IBM, Johnsons & Johnson и McDonald's, контролируют активы по всему миру и получают прибыль в миллиарды долларов, часто соперничая с ВВП нескольких стран, в которых они работают. Например, прибыль компании Johnsons & Johnson в 2021 году примерно составила \$93,78 млрд.¹, а ВВП Конго за этот же период примерно составил \$13,37 млрд.²

Вывод, который необходимо сделать, заключается в том, что глобализация может быть полезной в рамках международного экономического сотрудничества, но не способствует созданию социально справедливой системы – большинство преимуществ получают развитые страны либо многонациональные корпорации и предприятия.

Стоит также обратить внимание на такую историческую тенденцию, что международное экономическое сотрудничество обычно активизируется во время или после крупного экономического кризиса, например, после Второй мировой войны в результате реализации плана Маршалла и создания Бреттон-Вудских институтов, а также во время глобального финансового кризиса 2008–2009 годов, когда были озвучены основные инициативы на саммите

¹ URL: <https://zdrav.expert/index.php/%D0%9A%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%8F:Johnson&Johnson>

² URL: https://datacommons.org/place/country/COG?utm_medium=explore&mprop=amount&popt=Economic Activity&cpv=activitySource%2CGrossDomesticProduction&hl=ru. (датаобращения: 14.03.2023)

в Лондоне в 2009 году [Butler, Pickford, www].

С не менее сложной экономической ситуацией международное сообщество столкнулось во время пандемии Covid-19. Эта эпидемия стала не только человеческой трагедией, но и беспрецедентным экономическим потрясением для мировой экономики. По оценкам МВФ, мировое производство упало на 3,5% в 2020 году, и пострадали все страны – большие и малые, богатые и бедные [там же]. Вследствие начавшейся в феврале 2022 года специальной военной операции РФ на территории Украины также резко возросли глобальные геополитические риски, что может иметь значительные макроэкономические последствия. Так, в опубликованном в октябре 2022 года Бюллетене Всемирного банка отмечается, что в течение 2022 года экономическая активность в Европе и Центральной Азии останется глубоко сниженной, а в 2023 году ожидается минимальный рост на уровне 0,3%, поскольку скачки цен на энергоносители продолжают оказывать влияние на регион³ [Martínez, www].

Международное экономическое сотрудничество может сыграть решающую роль в обеспечении минимизации риска последствий кризисов экономики. Это также может помочь свести к минимуму долгосрочные издержки, связанные с наследием пандемии и той геополитической обстановкой, которая сложилась в настоящее время мире, и максимизировать выгоды от национальных усилий по более эффективному восстановлению. В частности, необходимой становится реализация совместных действий государств в экономической сфере по трем основным направлениям. Во-первых, согласование характера и сроков национальных мер в ответ на глобальный экономический кризис может усилить их совокупное воздействие за счет усиления положительных «побочных» эффектов и уменьшения негативных. Это укрепляет доверие на финансовых рынках и среди инвесторов, а совместные действия с другими могут также стать для национальных правительств эффективным способом преодоления внутренней политической оппозиции. Во-вторых, обмен информацией и объединение ресурсов позволяет международному сообществу находить общие решения глобальных проблем, которые являются более эффективными, действенными и более простыми в реализации, чем просто полагаться на национальные меры. Иногда это может потребовать создания новых глобальных институтов. В-третьих, международное экономическое сотрудничество – лучший способ гарантировать, что более бедные страны с меньшими возможностями и ресурсами не останутся позади. Хотя это является моральным императивом, это отвечает интересам и развитых стран, особенно в условиях нынешнего кризиса.

Заключение

Глобализация изменила организацию международных экономических отношений во всем мире, затронув экономическую, социальную и политическую сферы общества и граждан. Международное экономическое сотрудничество характеризуется сложным набором взаимосвязей и взаимозависимостей с растущим числом участников, соперничающих за то, чтобы повлиять на результат этих отношений. В условиях стремительного развития беспроводной связи и технологий искусственного интеллекта экономическая глобализация требует от международных обменов полного соблюдения принципов равенства и взаимной выгоды. Только с учетом этих принципов в качестве основы можно говорить о положительных

3 URL: <https://www.worldbank.org/en/news/press-release/2022/10/04/russian-invasion-of-ukraine-impedes-post-pandemic-economic-recovery-in-emerging-europe-and-central-asia>

перспективах развития международных отношений. Кроме того, всем участникам международного экономического сотрудничества необходимо активно адаптироваться к новому международному порядку. В контексте нынешней эпохи глобализации степень экономической интеграции углубляется, в результате чего экономическое развитие различных стран смешивается и зависит друг от друга. Соответственно, международные отношения также находятся в постоянном изменении, что добавляет факторы, которые все страны мира должны учитывать при развитии международного экономического сотрудничества.

Библиография

1. Мога И.С., Пасько А.В. Стратегии развития международного менеджмента в условиях глобализации. Ставрополь: Логос, 2019. 301 с.
2. Республика Конго. Всемирный Банк. URL: https://datacommons.org/place/country/COG?utm_medium=explore&mprop=amount&popt=EconomicActivity&cpv=activitySource%2CGrossDomesticProduction&hl=ru
3. Смирнов Е.Н. «Мировая экономика коронавируса»: поиск оптимальных путей преодоления последствий кризиса // Вестник МГИМО-Университета. 2020. Т. 13. № 3. С. 243-266.
4. Чистый отток капитала из России в 2021 году вырос почти в полтора раза // Ведомости. 2022. 18 января.
5. Шохин А.Н. Тенденции развития глобальной и российской экономики // Новости АТР. 2018. № 1. С. 4-8.
6. Andruseac G., Hertug I. Theoretical perspectives on economic cooperation // CES Working Papers. 2015. Vol. VII. Is. 3. P. 675-681.
7. Baslar K. The Concept of the Common Heritage of Mankind in International Law. Martines Nijhoff Publishes, 1998. 427 p.
8. Butler C., Pickford S. International economic cooperation must be a priority. URL: <https://www.chathamhouse.org/2021/02/international-economic-cooperation-must-be-priority>
9. Caraiani G., Georgescu S. Cooperare economică internațională. București: Pro Universitaria, 2013. 10 p.
10. Johnson&Johnson. URL: <https://zdrav.expert/index.php/%D0%9A%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%8F:Johnson&Johnson>
11. Kuepper J. Effects of Globalization. How It Impacts Society and the Economy // The Balance. 2022. September 18. URL: <https://www.thebalancemoney.com/globalization-and-its-impact-on-economic-growth-1978843>
12. Martínez D. The world of work in the context of economic integration and trade liberalization. From the vantage point of the Americas. URL: http://www.oit.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---integration/documents/publication/wcms_079134.pdf
13. Russian Invasion of Ukraine Impedes Post-Pandemic Economic Recovery in Emerging Europe and Central Asia. URL: <https://www.worldbank.org/en/news/press-release/2022/10/04/russian-invasion-of-ukraine-impedes-post-pandemic-economic-recovery-in-emerging-europe-and-central-asia>
14. Savrul M., Incekara A. The Effect of Globalization on International Trade: The Black Sea Economic Cooperation Case // International conference on Eurasian economies. 2015. September. P. 88-94.
15. Sheldon R. Can Mutually Beneficial Exchanges Be Exploitative? URL: <https://fee.org/articles/can-mutually-beneficial-exchanges-be-exploitative/>
16. Yazid M.N. The Theory of Hegemonic Stability, Hegemonic Power and International Political Economic Stability // Global Journal of Political Science and Administration. 2015. Vol. 3 (6). P. 67-79.

International economic cooperation in the context of globalization processes

Orman O. Sultanly

Postgraduate,
Plekhanov Russian University of Economics,
117997, 36, Stremyannyi lane, Moscow, Russian Federation;
e-mail: sultanliorman@yahoo.com

Abstract

The article considers some aspects of international cooperation in the context of globalization processes. The analysis of historical trends in the development of international economic cooperation is given, the problem of defining the concept of "international economic cooperation" is considered, the author's definition of this concept is proposed. A general description of the features of the implementation of international economic cooperation in the context of globalization processes is given, additive levels of international economic cooperation are identified with a brief description of each of them. The features of international economic cooperation in the context of globalization at the present stage under the influence of the consequences of the Covid-19 pandemic are analyzed. It was concluded that economic cooperation is defined as the main method of solving the problems of mankind in the international environment, but it requires, in turn, internal political support for global economic participation. In the context of the current era of globalization, the degree of economic integration is deepening, as a result of which the economic development of various countries is mixed and dependent on each other. Accordingly, international relations are also in constant change, which adds factors that all countries of the world must consider when developing international economic cooperation.

For citation

Sultanly O.O. (2023) Mezhdunarodnoe ekonomicheskoe sotrudnichestvo v usloviyakh globalizatsionnykh protsessov [International economic cooperation in the context of globalization processes]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 13 (4A), pp. 144-152. DOI: 10.34670/AR.2023.88.67.020

Keywords

International economic cooperation, globalization, integration, forms of international economic cooperation, world economy, macroeconomic policy, Covid-19 pandemic.

References

1. Andrusac G., Hertug I. (2015) Theoretical perspectives on economic cooperation. *CES Working Papers*, VII, 3, pp. 675-681.
2. Baslar K. (1998) *The Concept of the Common Heritage of Mankind in International Law*. Martines Nijhoff Publishes.
3. Butler S., Pickford S. *International economic cooperation must be a priority*. Available at: <https://www.chathamhouse.org/2021/02/international-economic-cooperation-must-be-priority> [Accessed 03/03/2023]
4. Caraiani G., Georgescu S. (2013) *Cooperare economică internațională*. București: Pro Universitaria.
5. (2022) Chisty otok kapitala iz Rossii v 2021 godu vyros pochti v poltora raza [Net capital outflow from Russia in 2021 grew by almost one and a half times]. *Vedomosti*. Jan.18th.
6. Johnson&Johnson. Available at: <https://zdrav.expert/index.php/%D0%9A%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%8F:Johnson&Johnson> [Accessed 03/03/2023]
7. Kuepper J. (2022) Effects of Globalization. How It Impacts Society and the Economy. *The Balance*. September 18. Available at: <https://www.thebalancemoney.com/globalization-and-its-impact-on-economic-growth-1978843> [Accessed 03/03/2023]
8. Martínez D. *The world of work in the context of economic integration and trade liberalization. From the vantage point of the Americas*. Available at: http://www.oit.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---integration/documents/publication/wcms_079134.pdf [Accessed 03/03/2023]
9. Moga I.S., Pas'ko A.V. (2019) *Strategii razvitiya mezhdunarodnogo menedzhmenta v usloviyakh globalizatsii* [Strategies for the development of international management in the context of globalization]. Stavropol: Logos Publ.
10. *Respublika Kongo. Vsemirnyi Bank* [Republic of the Congo. The World Bank]. Available at: https://datacommons.org/place/country/COG?utm_medium=explore&mprop=amount&popt=EconomicActivity&cpv=activitySource%2CGrossDomesticProduction&hl=ru [Accessed 03/03/2023]

11. *Russian Invasion of Ukraine Impedes Post-Pandemic Economic Recovery in Emerging Europe and Central Asia*. Available at: <https://www.worldbank.org/en/news/press-release/2022/10/04/russian-invasion-of-ukraine-impedes-post-pandemic-economic-recovery-in-emerging-europe-and-central-asia> [Accessed 03/03/2023]
12. Savrul M., Incekara A. (2015) The Effect of Globalization on International Trade: The Black Sea Economic Cooperation Case. *International conference on Eurasian economies*, September, pp. 88-94.
13. Sheldon R. *Can Mutually Beneficial Exchanges Be Exploitative?* Available at: <https://fee.org/articles/can-mutually-beneficial-exchanges-be-exploitative/> [Accessed 03/03/2023]
14. Shokhin A.N. (2018) Tendentsii razvitiya global'noi i rossiiskoi ekonomiki [Trends in the development of the global and Russian economy]. *Novosti ATR* [Asia Pacific News], 1, pp. 4-8.
15. Smirnov E.N. (2020) «Mirovaya ekonomika koronavirusa»: poisk optimal'nykh putei preodoleniya posledstviy krizisa ["World Economy of the Coronavirus": Finding the Best Ways to Overcome the Consequences of the Crisis]. *Vestnik MGIMO-Universiteta* [Bulletin of MGIMO University], 13, 3, pp. 243-266.
16. Yazid M.N. (2015) The Theory of Hegemonic Stability, Hegemonic Power and International Political Economic Stability. *Global Journal of Political Science and Administration*, 3 (6), pp. 67-79.