

УДК 33

DOI: 10.34670/AR.2021.30.67.035

Использование корпоративного права для достижения целей устойчивого развития

Алиев Эмиль Габиль оглы

Аспирант,

Московский финансово-промышленный университет «Синергия»,
119027, Российская Федерация, Москва, ул. Авиаконструктора Петлякова, 31;
e-mail: em1us@mail.ru

Дмитриев Антон Геннадиевич

Кандидат экономических наук, доцент,
кафедра организационного менеджмента,

Московский финансово-промышленный университет «Синергия»,
105318, Российская Федерация, Москва, Измайловский вал, 2;
e-mail: agdmitriev@gmail.com

Аннотация

В работе показано, что согласно современному законодательству требование о применении последствий недействительности ничтожной сделки может быть заявлено как одной из сторон сделки, так и другим заинтересованным лицом, права и законные интересы которой нарушены совершением сделки. Из данной позиции ясно следует, что этим заинтересованным лицом, которое будет подавать соответствующий иск, будет сторона корпоративного договора, в нарушение условий которого и заключен новый договор. Ответчиком в таком деле будет сторона корпоративного договора, заключившая договор на его нарушение. Если в связи с совершением недействительной сделки второй стороне или третьему лицу причинены убытки и моральный вред, они подлежат возмещению виновной стороной. Исходя из этой нормы истец, который является стороной корпоративного договора, будет ссылаться на ничтожность сделки для обоснования требования о возмещении убытков и морального вреда.

Для цитирования в научных исследованиях

Алиев Э.Г., Дмитриев А.Г. Использование корпоративного права для достижения целей устойчивого развития // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2021. Том 11. № 1А. С. 312-317. DOI: 10.34670/AR.2021.30.67.035

Ключевые слова

Акционерное общество, акции, контрольный пакет, информация, конфиденциальность.

Введение

В ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», который определяет сферу применения закона указывается, что управление обществами с ограниченной ответственностью и общества с дополнительной ответственностью, в уставных капиталах которых есть доля государства или органов местного самоуправления, регулируется этим Законом с учетом особенностей, предусмотренных специальными законами.

Основное содержание

Относительно особенностей, которые предусматривает этот специальный закон то статья, которая определяет особенности управления и ограничения относительно распоряжения объектами государственной собственности, в частности указывает, что в случае если корпоративные права государства превышают 25 процентов уставного капитала хозяйственной организации, в состав наблюдательного совета и ревизионной комиссии обязательно включается представитель Росимущества или уполномоченного органа управления. Тем не менее это положение не воспринимается как нарушающее равенство субъектов права собственности. Не считается таковым и положение статьи, которое определяет, что отчуждение имущества государственных предприятий и хозяйственных обществ с корпоративными правами государства более 25 процентов их уставного капитала в процедуре банкротства осуществляется в соответствии с законодательством по вопросам приватизации.

То есть похожие положения, которые дифференцировали собственность в зависимости от определенных специфических аспектов реализации права собственности различными субъектами, например, государством, содержались в законодательстве и до принятия ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью».

Нарушение принципа равенства субъектов права собственности в результате определения законодателем различных режимов обнародования корпоративного договора не происходит. Однако, нормы, относительно специального режима обнародования корпоративного договора, логично было бы поместить в специальное законодательство. Вместе с этим, позиция законодателя в отношении помещения данного положения именно в ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», по нашему мнению, вызвана нежеланием расплывать нормы, связанные с регулирование корпоративного договора по различным нормативно-правовых актах.

Договор, заключенный стороной корпоративного договора в нарушение такого корпоративного договора, является ничтожным, если другая сторона по договору знала или должна была знать о таком нарушении. Применительно к данному положению главным вопросом все же является порядок доказательства наличия у контрагента по договору знаний об осуществлении данного нарушения. Первоочередность именно этого вопроса обусловлена хотя бы тем фактом, что само содержание договора является конфиденциальным, если иное не установлено законом или договором, более того, даже не существует порядке доведения сведений о сам факт заключения такого корпоративного договора с общества или других его участников, поэтому доказывание наличия такой информации у другой стороны по договору представляется крайне проблематичным.

Вместе с этим есть ряд вопросов, которые вытекают из содержания ГК РФ, и на которые ответ мы все же можем попробовать дать в пределах характеристики корпоративного договора

Кто и кому будет доказывать, что другая сторона по договору знала о нарушении условий корпоративного договора? Когда и кем договор будет признаваться заключенным на нарушение корпоративного договора?

Заключение

Требование о применении последствий недействительности ничтожной сделки может быть заявлено как одной из сторон сделки, так и другим заинтересованным лицом, права и законные интересы которой нарушены совершением сделки. Из данной позиции ясно следует, что этим заинтересованным лицом, которое будет подавать соответствующий иск, будет сторона корпоративного договора, в нарушение условий которого и заключен новый договор. Ответчиком в таком деле будет сторона корпоративного договора, заключившая договор на его нарушение. Если в связи с совершением недействительной сделки второй стороне или третьему лицу причинены убытки и моральный вред, они подлежат возмещению виновной стороной. Исходя из этой нормы истец, который является стороной корпоративного договора, будет ссылаться на ничтожность сделки для обоснования требования о возмещении убытков и морального вреда.

Еще одним проблемным моментом представляется вопрос об определении производства в котором данное дело будет рассматриваться. Это будет исковое производство. Упрощенное исковое производство предназначено для рассмотрения малозначительных дел и других дел незначительной сложности, для которых приоритетным является быстрое решение дела. В случае с нашей категорией дел, если малозначительность может иногда быть под сомнением, в зависимости от суммы убытков, которая будет подлежать возмещению, то приоритетность быстрого решения дела очевидна. Однако здесь мы снова сталкиваемся со сложностью доказывания наличия у контрагента по договору знаний о совершении данного нарушения, что может не позволить отнести данное дело к категории дел небольшой сложности.

Библиография

1. Арбузов Д.Д., Кучковская Н.В. Методы управления, применяемые организациями при различных уровнях нестабильности рынка // В сборнике: студенческая молодежь в научно-исследовательском поиске. VII Межвузовская конференция студенчества и школьников (с международным участием) : в 2 т.. Волгоградский филиал МГЭИ. 2015. С. 165-167.
2. Бондаренко М.П., Зубарев Ю.А., Кучковская Н.В. Юридические и экономические аспекты подготовки спортивных менеджеров за рубежом // Вестник Евразийской академии административных наук. 2016. № 1 (34). С. 133-135.
3. Забайкин Ю.В., Чулкова Л.В. Минимизация периода производства как фактор повышения оборачиваемости оборотных средств // Текстильная промышленность. 2006. № 1-2. С. 58-59.
4. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А. Формирование международных цен на нефть // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. 2017. № 7. С. 66-72.
5. Заернюк В.М., Харламов М.Ф., Забайкин Ю.В. Оценка экологической ответственности российских предприятий // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Т. 9. № 8А. С. 305.
6. Тронин С.А. Модели долгосрочного финансового планирования результативности деятельности // Форум. Серия: Гуманитарные и экономические науки. 2018. № 1 (13). С. 134-136.
7. Тронин С.А. Оценочная деятельность и её регламентирование в Российской Федерации // В сборнике: Финансовая стратегия предприятий в условиях нестабильности экономики. Материалы II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 131-134.
8. Тронин С.А. Структуризация государственной поддержки ипотечного кредитования строительства жилья // Репутациология. 2017. № 3 (45). С. 35-39.
9. Тронин С.А. Теоретические и методологические основы образования венчурного фонда на территории южного

- федерального округа // монография / С. А. Тронин ; М-во образования и науки Российской Федерации, Волгоградский гос. ун-т. Волгоград, 2007.
10. Ashok, M., Narula, R., & Martinez-Noya, A. (2016). How do collaboration and investments in knowledge management affect process innovation in services? *Journal of Knowledge Management*, 20(5), 1004–1024. <https://doi.org/10.1108/JKM-11-2015-0429>
 11. Bespalova, O. V., Bespalov, R. A., Kovalerova, L. A., Savinova, E. A., Tachkova, I. A., & Budanova, M. V. (2017). Innovation-and investment-based development to the Russian insurance system. *International Journal of Applied Business and Economic Research*, 15(11), 63–72.
 12. Bueche, A. M. (1979). Investment in innovation. *The Journal of Technology Transfer*, 3(2), 1–13. <https://doi.org/10.1007/BF02174845>
 13. Dosi, C., & Moretto, M. (2010). Environmental innovation, war of attrition and investment grants. *International Game Theory Review*, 12(1), 37–59. <https://doi.org/10.1142/S0219198910002507>
 14. Elche, D. (2011). Sources of knowledge, investments and appropriability as determinants of innovation: An empirical study in service firms. *Innovation: Management, Policy and Practice*, 13(2), 224–239.
 15. Gredel, D., Kramer, M., & Bend, B. (2012). Patent-based investment funds as innovation intermediaries for SMEs: In-depth analysis of reciprocal interactions, motives and fallacies. *Technovation*, 32(9–10), 536–549. <https://doi.org/10.1016/j.technovation.2011.09.008>
 16. Heher, A. D. (2006). Return on investment in innovation: Implications for institutions and national agencies. *Journal of Technology Transfer*, 31(4), 403–414. <https://doi.org/10.1007/s10961-006-0002-z>
 17. Islam, M. A., Liu, H., Khan, M. A., Reza, S. M. D., Yahia, Y. E., & Nasrin, L. (2018). Causal relationship between economic growth, financial deepening, foreign direct investment and innovation: Evidence from China. *Asian Economic and Financial Review*, 8(8), 1086–1101. <https://doi.org/10.18488/journal.aefr.2018.88.1086.1101>
 18. Jiang, S., Ye, F., & Lin, Q. (2021). Managing green innovation investment in a Co-opetitive supply chain under capital constraint. *Journal of Cleaner Production*, 291. <https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2020.125254>
 19. Kuang, W., Chen, C., & Wang, Q. (2020). Home purchase restriction, real estate investment, and corporate innovation. *Frontiers of Business Research in China*, 14(1). <https://doi.org/10.1186/s11782-020-00091-5>
 20. Malkova, T. B., Khalezov, A. V., Vypolskova, E. N., & Masyuk, N. N. (2017). Topical issues of investment-innovation mechanism in the Ivanovo region. *Izvestiya Vysshikh Uchebnykh Zavedenii, Seriya Tekhnologiya Tekstil'noi Promyshlennosti*, 2017-January(2), 9–14.
 21. Migliori, S., De Massis, A., Maturo, F., & Paolone, F. (2020). How does family management affect innovation investment propensity? The key role of innovation impulses. *Journal of Business Research*, 113, 243–256. <https://doi.org/10.1016/j.jbusres.2020.01.039>
 22. Nadezhda, M., Galina, T., Alexander, S., Ekaterina, K., & Elena, O. (2019). Innovation and investment activities in ensuring the sustainability of the functioning and development of agricultural organizations. *International Journal of Recent Technology and Engineering*, 8(3), 848–851. <https://doi.org/10.35940/ijrte.C4034.098319>
 23. Ni, J., & Zhao, J. (2021). A dynamic analysis of the investment in product innovation in a supply chain under reference price effect: competition vs cooperation. *International Journal of Systems Science: Operations and Logistics*, 8(1), 56–68. <https://doi.org/10.1080/23302674.2019.1629040>
 24. Ning, L., Wang, F., & Li, J. (2016). Urban innovation, regional externalities of foreign direct investment and industrial agglomeration: Evidence from Chinese cities. *Research Policy*, 45(4), 830–843. <https://doi.org/10.1016/j.respol.2016.01.014>
 25. Tronin S.A. Развитие инвестиционной привлекательности в России // В сборнике: . 2017. С. 130-131.
 26. Tronin S.A. Technique of determination of optimum volume and structure of the investment capital of the innovative project // *Asian Social Science*. 2015. Т. 11. № 8. С. 269-276.

Using corporate law to achieve the sustainable development goals

Emil' G. Aliev

Postgraduate,
Moscow University for Industry and Finance "Synergy",
119027, 31 Aviakonstruktora Petljakova st., Moscow, Russian Federation;
e-mail: em1us@mail.ru

Anton G. Dmitriev

PhD in Economics, Associate Professor,
Department of organizational management,
Moscow University for Industry and Finance "Synergy",
105318, 2, Izmajlovskij val, Moscow, Russian Federation;
e-mail: agdmitriev@gmail.com

Abstract

The paper shows that according to modern legislation, the requirement to apply the consequences of the invalidity of an insignificant transaction can be declared by either one of the parties to the transaction, or by another interested person whose rights and legitimate interests are violated by the transaction. From this position, it clearly follows that this interested person who will file a corresponding claim will be a party to the corporate contract, in violation of the terms of which the new contract was concluded. The defendant in such a case will be the party to the corporate contract that concluded the contract for its violation. If, in connection with the commission of an invalid transaction, the second party or a third party has suffered losses and moral damage, they are subject to compensation by the guilty party. Based on this rule, the plaintiff, who is a party to the corporate contract, will refer to the nullity of the transaction to justify the claim for damages and non-pecuniary damage.

For citation

Aliev E.G., Dmitriev A.G. (2021) Ispol'zovanie korporativnogo prava dlya dostizheniya tselei ustoichivogo razvitiya [Using corporate law to achieve the sustainable development goals]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 11 (1A), pp. 312-317. DOI: 10.34670/AR.2021.30.67.035

Keywords

Joint-stock company, shares, controlling interest, information, confidentiality.

References

1. Arbuzov D. D., Kuchkovskaya N. V. Management methods used by organizations at various levels of market instability // In the collection: student youth in the research search. In the VII Intercollegiate Conference of Students and Schoolchildren (with international participation): in 2 vols.. Volgograd branch of the MGEI. 2015. pp. 165-167.
2. Bondarenko M. P., Zubarev Yu. A., Kuchkovskaya N. V. Legal and economic aspects of training sports managers abroad // Bulletin of the Eurasian Academy of Administrative Sciences. 2016. No. 1 (34). pp. 133-135.
3. Zabaykin Yu. V., Chulkova L. V. Minimization of the production period as a factor in increasing the turnover of working capital. 2006. No. 1-2. pp. 58-59.
4. Zabaykin Yu. V., Shenderov V. I., Botonogov V. S., Yakunin M. A. Formation of international oil prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. 2017. No. 7. pp. 66-72.
5. Zaernyuk V. M., Kharlamov M. F., Zabaykin Yu. V. Assessment of the environmental responsibility of Russian enterprises // Economy: yesterday, today, tomorrow. 2019. Vol. 9. No. 8A. p. 305.
6. Tronin S. A. Models of long-term financial planning of performance of activity // Forum. Series: Humanities and Economic Sciences. 2018. No. 1 (13). pp. 134-136.
7. Tronin S. A. Evaluation activity and its regulation in the Russian Federation // In the collection: Financial strategy of enterprises in the conditions of economic instability. Materials of the II International Scientific and Practical Conference. 2018. p. 131-134.
8. Tronin S. A. Structurization of state support for mortgage lending in housing construction // Reputationology. 2017. No. (45). pp. 35-39.

9. Tronin S. A. Teoreticheskie i metodologicheskie osnovy obrazovaniya venturnogo fonda na territorii yuzhnogo federalnogo okrug [Theoretical and methodological foundations of venture fund education in the Southern Federal District]. Volgograd, 2007.
10. Ashok M., Narula R. and Martinez-Noya A. (2016). How does collaboration and investment in knowledge management affect process innovation in services? *Journal of Knowledge Management*, 20(5), 1004-1024. <https://doi.org/10.1108/JKM-11-2015-0429>
11. Bespalova O. V., Bespalov R. A., Kovalerova L. A., Savinova E. A., Tachkova I. A., Budanova M. V. (2017). Innovative and investment development of the Russian insurance system. *International Journal of Applied Business and Economic Research*, 15(11), 63-72.
12. Bueche, A. M. (1979). Investing in innovation. *Journal of Technology Transfer*, 3(2), 1-13. <https://doi.org/10.1007/BF02174845>
13. Dosi, C., & Moretto, M. (2010). Environmental innovation, the war of attrition, and investment grants. *International Review of Game Theory*, 12(1), 37-59. <https://doi.org/10.1142/S0219198910002507>
14. Elche, D. (2011). Knowledge sources, investment, and acceptability as determinants of innovation: an empirical study in service companies. *Innovation: Management, Policy and Practice*, 13(2), 224-239.
15. Gredel, D., Kramer, M., & Bend, B. (2012). Patent investment Funds as innovative intermediaries for SMEs: an in-depth analysis of mutual interactions, motivations, and mistakes. *Technovation*, 32(9-10), 536-549. <https://doi.org/10.1016/j.technovation.2011.09.008>
16. Heher, A. D. (2006). Return on investment in innovation: implications for institutions and national institutions. *Journal of Technology Transfer*, 31(4), 403-414. <https://doi.org/10.1007/s10961-006-0002-z>
17. Islam, M. A., Liu, H., Khan, M. A., Reza, S. M. D., Yahiya, Yu. E., and Nasrin, L. (2018). The causal relationship between economic growth, financial deepening, foreign direct investment, and innovation: data from China. *Asian Economic and Financial Review*, 8(8), 1086-1101. <https://doi.org/10.18488/journal.aefr.2018.88.1086.1101>
18. Jiang, S., Ye, F., & Lin, Q. (2021). Managing investments in green innovation in a cooperative supply chain under capital constraints. *Journal of Clean Production*, 291. <https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2020.125254>
19. Kuang, W., Chen, C., & Wang, Q. (2020). Restrictions on home purchases, real estate investments, and corporate innovation. *Frontiers of Business Research in China*, 14(1). <https://doi.org/10.1186/s11782-020-00091-5>
20. Malkova T. B., Khalezov A.V., Vypolskova E. N., Masyuk N. N. (2017). Current issues of the investment and innovation mechanism in the Ivanovo region. *Proceedings Of Higher Educational Institutions, Series "Technology Of The Textile Industry"*, 2017-January (2), 9-14.
21. Migliori, S., De Massis, A., Maturo, F., & Paolone, F. (2020). How does family management affect the propensity for innovative investments? The key role of innovative impulses. *Journal of Business Research*, 113, 243-256. <https://doi.org/10.1016/j.jbusres.2020.01.039>
22. Nadezhda, M., Galina, T., Alexander, S., Ekaterina, K., and Elena, O. (2019). Innovative and investment activities in ensuring the sustainability of the functioning and development of agricultural organizations. *International Journal of Advanced Technologies and Engineering*, 8(3), 848-851. <https://doi.org/10.35940/ijrte.C4034.098319>
23. Ni, J., & Zhao, J. (2021). Dynamic analysis of investments in product innovations in the supply chain in the context of the reference price effect: competition vs. cooperation. *International Journal of Systems Sciences: Operations and Logistics*, 8(1), 56-68. <https://doi.org/10.1080/23302674.2019.1629040>
24. Ning, L., Wang, F., & Li, J. (2016). Urban innovation, regional externalities of foreign direct investment, and industrial agglomeration: data from Chinese cities. *Research Policy*, 45(4), 830-843. <https://doi.org/10.1016/j.respol.2016.01.014>
25. Tronin S. A. Development of investment attractiveness in Russia // In the collection:. 2017. pp. 130-131.
26. Tronin S. A. Methodology for determining the optimal volume and structure of the investment capital of an innovative project. 2015. Vol. 11. No. 8. pp. 269-276.