

УДК 33

DOI: 10.34670/AR.2020.95.10.057

## Приоритеты организационно-экономических отношений в развитии неэкономике: политэкономический аспект

**Козлов Андрей Николаевич**

Кандидат экономических наук, доцент,  
Южный федеральный университет,  
344006, Российская Федерация, Ростов-на-Дону, ул. Б. Садовая, 105/42;  
e-mail: ko-an-14@mail. ru

### Аннотация

Статья посвящена организационно-экономическим отношениям в контексте новой экономической действительности, при функциональном воздействии современной политической экономии. Выбранная тематика объясняется тем, что трансформация неэкономического влияния на экономическую среду субъектов хозяйственной деятельности, показывает необходимость понимания новых организационно-экономических отношений в реализации политэкономического аспекта. Проанализирована специфика неэкономике в развитии приоритетного взаимодействия и взаимопроникновения хозяйственного сотрудничества в изменении технологического применения в структуре информационного, инновационного, и интеллектуального разделении и кооперации труда. Рассмотрена политэкономическая особенность при выявлении спецификации нового технологического уклада в преобладании организационно-экономических отношений неэкономике и формирующихся стратегических преобразований для предприятий в условиях высокой конкурентоспособности их хозяйственной деятельности. Выделена особенность переходного периода с точки зрения научно-производственных, научно-технических и инновационных преимуществ современного ИТ-производства товаров, продукции и услуг, в функционировании транзитивного экономического значения кооперации. Определена взаимосвязь в развитии новой экономической действительности между информационными технологиями и организационно-производственным взаимодействием внутри предприятия для стратегического планирования в диверсификации хозяйственной деятельности. Показана характеристика современного политэкономического воззрения на экономическое сотрудничество в структуре ИТ производства, при изменении организационно-экономических отношений в технико-инновационном и промышленно-стратегическом направлении функционального хозяйственного перераспределения между участниками общественного производства.

### Для цитирования в научных исследованиях

Козлов А.Н. Приоритеты организационно-экономических отношений в развитии неэкономике: политэкономический аспект // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2020. Том 10. № 8А. С. 500-507. DOI: 10.34670/AR.2020.95.10.057

**Ключевые слова**

Организационно-экономические отношения, кооперация труда, субъект хозяйственной деятельности, политэкономический аспект, неэкономика, разделение труда, IT производство.

**Введение**

В современных условиях организационно-экономические отношения складываются в проекции нового восприятия экономической действительности, при которых происходит трансформационное преобразование структур производственного взаимодействия внутри субъектов экономической деятельности и возможностями хозяйственного потенциала индивидуального экономического взаимопроникновения и коллективного сообщества в системе экономического развития. Политэкономический аспект новой экономической действительности рассматриваются в направлении организационно-экономического вектора экономических отношений, как между отдельными субъектами экономической деятельности и разнонаправленным хозяйственным поведением индивидуума, так и коллективным субъектом экономической деятельности в реформировании отечественного организационно-экономического взаимодействия хозяйственных структур и преобладанием рыночной действительности социально-экономического характера.

Приоритеты нового экономического развития в процессе организационно-экономических отношений, характеризует реформирование неосязаемых активов в структуре экономического изменения субъектов хозяйственной деятельности как стратегия производственного интенсивного преобразования, при которой осуществляется весь смысл воспроизводственного цикла и это позволяет влиять на структуру организационно-экономических отношений при производстве, распределении, обмене и потреблении. Интенсивный способ развития организационно-экономических отношений в период трансформационного поведения субъектов хозяйственной деятельности рассматривается в рамках современного производственно-технологического прорыва всех уровней управления предприятием, организацией, компанией, учреждением, корпорацией, фирмой, при котором появляется возможность реализовывать планирование краткосрочного, среднесрочного и долгосрочного экономического периода.

**Основная часть**

Специфика современных организационно-экономических отношений в ситуации развития новой экономической реформации происходит как мощное поступательное движение ресурсов и факторов производственно-технологического характера, а это использование новых материальных, природных, финансовых, трудовых, интеллектуальных и информационных ресурсов постиндустриального общества, в рамках производственного преобладания организационно-экономических отношений [Ревина, 2016, 360]. В концепции хозяйственного сообщества происходит формирование стратегии производственного применения по использованию всех видов ресурсов как необходимая мера высокого конкурентоспособного производства товара, продукции и услуг, а это в некоторых моментах показывает важность такой концепции, и тем самым осуществляется применение нового организационно-

технологического направления использования ресурсов в рамках производственного цикла. Сложность такого применения в хозяйственной действительности показывает возможности субъектов экономической деятельности в осуществлении организационно-экономических отношений нового экономического функционирования, при которых есть возможность реализовывать и раскрывать все необходимые при производстве, распределении, обмене и потреблении хозяйственные возможности [Иванов, 2011, 15].

Политэкономический аспект в развитии организационно-экономических отношений показывает в современных условиях необходимость трансформационного производственного изменения с соблюдением определенных мер: 1) экономической направленности деятельности субъекта; 2) осуществление хозяйственного вектора развития субъекта; 3) ведения деятельности субъекта в рамках правового регулирования; 4) использование траектории политического момента; 5) применение экономического потенциала субъекта хозяйственных отношений. Внедрение в деятельность новых возможностей ИТ производственного направления, показывает, что в структуре неэкономике для хозяйствующего субъекта необходимо быстро ориентироваться на изменяющуюся конъюнктуру рыночного взаимодействия отечественного экономического класса, при котором происходит выдвигание вперед нужного хозяйственного потенциала в развитии экономических отношений [Козлов, 2019, 74]. Такой подход к применению производственного изменения приводит структуру организационно-экономических отношений к формированию и применению планирования деятельности в рамках стратегического периода развития субъекта хозяйственной деятельности.

Особенностью организационно-экономических отношений в структуре современного экономического развития, является разделение труда, которая выражается в технологическом подходе преобразования общего и частного разделения труда, где спецификация трудовой деятельности приносит для функционирования технико-производственного взаимодействия новые возможности постиндустриального общества, при котором субъект хозяйственной деятельности осуществляет проекцию нового технологического уклада. Функциональное преобразование новейшего применения труда в структуре организационно-экономических отношений реализуется через: 1) повышение эффективности использования промышленного оборудования и фактора рабочего времени; 2) увеличение ответственности в организации производственного процесса; 3) снижение чрезмерного дробления при разделении труда; 4) упрощение нормирования труда в специфике производственного комплекса; 5) расширение подготовки кадров и квалификации работников. В сложившейся ситуации в структуре неэкономике, разделение труда формируется в контексте производственно-технологического воздействия на степень формирования конечного продукта созданного предприятием, что приносит высокую доходность для владельцев факторов производства в движении технологического, информационного и институционального характера [Афанасьев, Казеннов, Попов, 2011, 121].

Сущность специализации труда в структуре организационно-экономических отношений проявляется как многофакторность применения трудового воздействия на специфику ИТ производства, при которой новый технологический уклад формирует инновационные приоритеты в спецификации производственного процесса, где проявляются все возможности информационного, технологического, новаторского, интеллектуального проекта предприятия в рассмотрении будущего вектора трансформационного развития. Влияние нового технологического уклада на специализацию труда формирует у индивидуума способности

быстрого переобучения для функционирования субъекта хозяйственной деятельности, а это, компании, фирмы, предприятия, организации, корпорации, учреждения, что под воздействием рыночного механизма складывается положительный эффект на результаты ИТ производственного процесса, где деятельность хозяйствующего субъекта выводится на новый уровень экономических взаимоотношений. При этом он способен выдерживать высокую степень конкуренции в условиях внешнего и внутреннего воздействия качественного конечного продукта, что для будущего периода дает хозяйствующему субъекту преимущество в борьбе за потребителя в реализации высоко технологического промышленного товара, продукции и услуг [May, 2010, 348].

Проведение кооперирования труда в условиях нового экономического развития в структуре организационно-экономических отношений, рассматривается как совокупность с новейшим разделением труда по технологическому приоритету производственных связей, при котором деятельность субъекта экономических взаимоотношений отражает сущность современного инновационного, технологического, информационного, интеллектуального кооперирования труда [Родионова, 2016, 207]. В ситуации новой экономики функциональность кооперирования отражается в: 1) обеспечении технико-производственной непрерывности; 2) сохранении технологической ритмичности производства; 3) удержании синхронности производственного процесса; 4) организации стабилизации факторов производства. Организационно-экономические отношения в кооперировании труда реализуются как фактор поддержания взаимосвязей индивидуальных и коллективных исполнителей осуществляющих функциональность кооперирования в системе производственного процесса субъекта хозяйственной деятельности, что приносит для него в сложившейся конкурентной борьбе некоторые положительные результаты [Головей, Суховой, 2015, 132].

Определенность в движении развития кооперирования труда в контексте организационно-экономических отношений выражается в технологических возможностях современного ИТ производства, при котором коллективное объединение работников для осуществления кооперирования труда в приоритетах новой экономической постиндустриальной действительности, показывает для экономического сообщества конкурентные преимущества в среднесрочном и долгосрочном планировании всех заинтересованных сторон производственного процесса. Масштабы кооперирования труда в реализации и специфике ИТ производства, отражаются в зависимости от: 1) возможностей динамики глубины производства; 2) существующих технологических преимуществ и уровня технико-производственных условий; 3) организационно-технологического формирования предприятия; 4) формы спецификации разделения труда инновационного применения. Задачами рационального применения в процессе ИТ производства кооперации труда в организационно-экономических отношениях неэкономии являются: 1) поддержание оптимального применения некоторых видов специализации труда; 2) установление пропорциональности в ИТ производственных связях; 3) закрепление между различными подразделениями внутри предприятия кооперации труда [Белкин, Белкина, 2013, 239].

Эффективность применения кооперации и разделения труда в условиях неэкономии осуществляется при трансформации функционального применения труда одними категориями сотрудников компании, которые используют свои знания, умения, навыки на других должностях внутри компании, что дает для собственников компании фактор синергетического эффекта, и тем самым приносит конкурентные преимущества для всего коллектива ИТ

производственного процесса. Изучение приоритетного концептуального развития в рамках эффективности разделения и кооперации труда, показывает, что для его осуществления необходимо: 1) наличие частично неиспользованного фактора ИТ производства; 2) применение технологических новшеств в ИТ производственном процессе; 3) равномерность выполнения совмещенных должностей сотрудниками компании [Кузнецова, Маркова, 2016, 10]. Должностная ответственность сотрудниками компании тех установленных обязанностей, которые они принимают на себя для дальнейшего встраивания в структуру организационно-экономических отношений, приносит положительный эффект при использовании производственно-инновационного, научно-технологического, организационно-промышленного преобладания в рамках новой экономической действительности.

Реализация стратегии организационно-экономических отношений в контексте современной политической экономии, возможна при некотором развитии системных приоритетов трансформационного характера, где функциями ИТ производства в изменениях неэкономии являются: 1) преобразование институтов научно-производственного взаимодействия; 2) осуществление технико-инновационного преобладания в некоторых ИТ отраслях; 3) становление нового экономического взаимопроникновения в направлении проектирования информационно-производственного сектора экономики. Возможности научно-технологического, научно-инновационного, научно-производственного изменения постиндустриального общества функционируют в разработках и программах стратегических усилий хозяйствующего субъекта, при котором ему целесообразно разрабатывать концепцию информационно-аналитического проектирования собственного ИТ производственного процесса [Маркова, 2016, 40]. Траектория современного политэкономического приложения в специфике действующего хозяйствующего субъекта, показывает, что генерация информационных, интеллектуальных, организационно-исследовательских, производственно-технологических преимуществ выражается в долгосрочном стратегическом планировании субъекта хозяйственной деятельности, что, несомненно, приводит к улучшению положения самого субъекта и общества в целом.

Политэкономическая концепция организационно-экономических отношений в системе неэкономии, осуществляется в переходный период отечественного развития как многофакторность экономического преобразования, при котором субъекты экономического взаимодействия и взаимопроникновения раскрываются в рамках научно-технического прогресса постиндустриального общества, и где хозяйственный потенциал субъектов экономической деятельности функционирует как способность производственно-инновационного, технико-организационного, промышленно-стратегического направления [Мау, 2017, 134]. В рамках транзитивного преобразования современного экономического сотрудничества, организационно-экономические отношения приносят для хозяйственного взаимодействия качественное ИТ производственное преобладание в структуре: 1) интеллектуального потенциала в специфике ИТ производства; 2) развития ноу-хау для технологического прорыва; 3) закрепления авторского права за нововведениями в системе современного ИТ промышленного сектора экономики. Спецификация приоритетного концептуального развития организационно-экономических отношений быстро реагирует на возникающие сложности рыночного характера, где свойства экономического взаимодействия структурно-инновационного, организационно-технологического, информационно-технологического, технико-производственного направления приносят для субъектов

хозяйственного сотрудничества движение в сторону новой экономической действительности в проектах функционального стратегического развития.

### Заключение

Современные приоритеты в структуре организационно-экономических отношений генерируют возможности неэкономии в развитии постиндустриального общества, при которых осуществляются политэкономические подходы для ведения субъектом хозяйственной деятельности инновационного, технологического, новаторского, информационного вида экономического взаимодействия, где организационно-экономические отношения влияют на конечный результат производственного процесса, и тем самым увеличивают потенциал в системе экономического сотрудничества хозяйствующего субъекта. Достижения научно-технического прогресса применимы в развитии организационно-экономических отношений новой экономической действительности, приобретают функциональное значение в структуре IT производства и рассматриваются в совокупности научно-производственного, научно-технологического, научно-инновационного взаимодействия и взаимопроникновения. Такое направление в движении изменения IT производственных связей при процессе IT производства, улучшает факторы прибыльности предприятия, что приносит для хозяйствующего субъекта совершенно другую степень оптимального результата в своей экономической деятельности. Важность политэкономического влияния на выстраивание неэкономического функционирования в условиях организационно-экономических отношений, рассматриваются в контексте постиндустриального современного экономического сообщества, где все участники хозяйственного сотрудничества образуют положительный вектор общественного развития.

### Библиография

1. Афанасьев К. С., Казеннов А. С., Попов М. С. Государственное регулирование экономики как средство экономической политики: монография. Ленинградский гос. ун-т им. А. С. Пушкина. Санкт-Петербург: ЛГУ им. А. С. Пушкина, 2011. 147 с.
2. Белкин В. Н., Белкина Н. А. Пути повышения инновационной активности предприятий // Экономика региона. 2013. № 1. С. 238-242.
3. Голова И. М., Суховой А. Ф. Инновационно-технологическое развитие промышленных регионов в условиях социально-экономической нестабильности // Экономика региона. 2015. № 1 (41). С. 131-144.
4. Иванов П. Н. Сущностные характеристики трансформационных процессов в экономической системе // Социально-экономические явления и процессы. 2011. № 10 (032). С. 14-18.
5. Козлов А. Н. Трансформация хозяйствующего субъекта в специфике экономических взаимоотношений. Изд-во Южного федерального университета. Ростов-на-Дону. 2019. 102 с.
6. Кузнецова С. А., Маркова В. Д., Особенности развития высокотехнологичного бизнеса // Экономика. Профессия. Бизнес. 2016. № 3-1. С. 7-11.
7. Маркова В. Д., Проблемы развития инфраструктуры поддержки инновационной деятельности // Инновации. 2016. № 3 (209). С. 39-41.
8. Мау В. А. Сочинения в 6 т. Т. 1. Государство и экономика: опыт экономической политики. М. : Дело АНХ, 2010. 712 с.
9. Мау В. А. Экономика и власть: опыт посткоммунистической трансформации. Издательство: Москва, Издательский дом "Дело" РАНХиГС. 2017. 349 с.
10. Ревина С. Н. Экономические отношения и экономические системы // Евразийский юридический журнал. Евразийский научно-исследовательский институт проблем права. 2016. №2 (93). С. 359-361.
11. Родионова Е. В. Финансовые аспекты управления интеллектуальной собственностью // Актуальные вопросы экономических наук. 2016. № 51. С. 206-209.

## **Priorities of organizational and economic relations in the development of neoeconomics: political and economic aspect**

**Andrei N. Kozlov**

PhD in Economics,  
Associate Professor,  
Southern Federal University (SFU),  
344006, 105/42, B. Sadovaya st., Rostov-on-Don, Russian Federation;  
e-mail: ko-an-14@mail. ru

### **Abstract**

The article is devoted to organizational and economic relations in the context of the new economic reality, with the functional impact of modern political economy. The chosen topic is explained by the fact that the transformation of neo-economic influence on the economic environment of economic entities shows the need to understand the new organizational and economic relations in the implementation of the political economic aspect. The article analyzes the specifics of neoeconomics in the development of priority interaction and interpenetration of economic cooperation in changing the technological application in the structure of information, innovation, and intellectual division and cooperation of labor. The political economic feature is considered in identifying the characteristics of a new technological structure in the predominance of organizational and economic relations of non-economy and emerging strategic transformations for enterprises in the conditions of high competitiveness of their economic activities. The article highlights the peculiarity of the transition period in terms of scientific and production, scientific and technical and innovative advantages of modern IT production of goods, products and services, in the functioning of the transitive economic value of cooperation. The relationship in the development of a new economic reality between information technologies and organizational and production interaction within the enterprise for strategic planning in the diversification of economic activities is determined. The article shows the characteristics of the modern political economic view of economic cooperation in the structure of IT production, with changes in organizational and economic relations in the technical-innovative and industrial-strategic direction of functional economic redistribution between the participants of social production.

### **For citation**

Kozlov A.N. (2020) *Prioritety organizatsionno-ekonomicheskikh otnoshenii v razvitii neoekonomiki: politekonomicheskii aspekt* [Priorities of organizational and economic relations in the development of neoeconomics: political and economic aspect]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 10 (8A), pp. 500-507. DOI: 10.34670/AR.2020.95.10.057

### **Keywords**

Organizational and economic relations, labor cooperation, business entity, political economy, neoeconomics, division of labor, IT production.

---

## References

1. Afanasev K. S., Kazennov A. S., Popov M. S. (2011) Gosudarstvennoe regulirovanie ekonomiki kak sredstvo ekonomicheskoy politiki [State regulation of the economy as a means of economic policy]. Sankt-Peterburg.
2. Belkin V. N., Belkina N. A. (2013) Puti povysheniya innovacionnoj aktivnosti predpriyatij [Ways to increase innovative activity of enterprises] // Ekonomika regiona [Regional economy], 1 pp. 238-242.
3. Golova I. M., Suhovej A. F. (2015) Innovacionno-tehnologicheskoe razvitie promyshlennyh regionov v usloviyah social'no-ekonomicheskoy nestabil'nosti [Innovative and technological development of industrial regions in conditions of socio-economic instability] // Ekonomika regiona [Regional economy], 1 (41), pp. 131-144.
4. Ivanov P. N. (2011) Sushhnostnye xarakteristiki transformacionnyx processov v ekonomicheskoy system [Essential characteristics of transformation processes in the economic system] // Socialno-ekonomicheskie yavleniya i process [Socio-economic phenomena and processes], 10 (032), pp. 14-18.
5. Kozlov A. N. (2019) Transformaciya hozyajstvuyushchego sub"ekta v specifike ekonomicheskix vzaimootnoshenij [Transformation of an economic entity in the specifics of economic relations] Rostov-na-Donu.
6. Kuznecova S. A., Markova V. D. (2016) Osobennosti razvitiya vysokotekhnologichnogo biznesa [Features of high-tech business development] // Ekonomika. Professiya. Biznes. [Economy. Profession. Business], 3-1, pp. 7-11.
7. Markova V. D. (2016) Problemy razvitiya infrastruktury podderzhki innovacionnoj deyatel'nosti [Problems of innovation support infrastructure development] // Innovacii [Innovations], 3 (209), pp. 39-41.
8. Mau V. A. (2010) Sochineniya v 6 t. T. 1. Gosudarstvo i ekonomika: opyt ekonomicheskoy politiki. [Essays in 6 vols. 1. State and economy: experience of economic policy] Moscow: Delo Ankh.
9. Mau V. A. (2017) Ekonomika i vlast': opyt postkommunisticheskoy transformacii [Economy and power: experience of post-communist transformation] Moscow, publishing house "Delo" Ranepa.
10. Revina S. N. (2016) Ekonomicheskie otnosheniya i ekonomicheskie sistemy [Economic relations and economic systems] // Evrazijskij yuridicheskij zhurnal. Evrazijskij nauchno-issledovatel'skij institut problem prava [Eurasian legal journal. Eurasian research Institute of law problems], 2 (93). pp. 359-361.
11. Rodionova E. V. (2016) Finansovye aspekty upravleniya intellektual'noj sobstvennost'yu [Financial aspects of intellectual property management] // Aktual'nye voprosy ekonomicheskix nauk [Current issues of economic Sciences], 51, pp. 206-209.